

Lunes, 17 de diciembre de 2018

Tribuna Nacional Empresas Mediación Internacional Entorno Prensa



## DESTACAMOS

**La DGSFP  
podrá  
establecer  
límites a la  
exposición a  
ciertos sectores**

**Santander y  
MAPFRE  
ultiman un  
pacto de  
bancaseguros  
en Autos y  
Pymes**

**El Seguro  
europeo está  
adecuadamente  
capitalizado  
para absorber  
los choques**



Herramientas macroprudenciales aprobadas en el Consejo de Ministros

### La DGSFP podrá establecer límites a la exposición a ciertos sectores

*Así como a operaciones de transferencia de riesgos y carteras de seguros*

El Consejo de Ministros aprobó el viernes un Real Decreto-Ley (RDL) que dota al Banco de España, a la Comisión Nacional del Mercado de Valores y a la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones de nuevas herramientas macroprudenciales.

El objetivo, según se explica desde el Gobierno, es que los organismos supervisores dispongan de los instrumentos adecuados para prevenir y mitigar posibles riesgos con capacidad de generar una perturbación en la provisión de servicios financieros que pudiera terminar afectando a la economía real.

De esta manera, el Banco de España contará con mecanismos adicionales para poder limitar la concesión de crédito, establecer límites a la concentración sectorial y poder fijar un colchón de capital anticíclico sectorial. Adicionalmente, se dota a la Comisión Nacional del Mercado de Valores de herramientas para fijar requisitos de liquidez y a la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones para establecer límites a la exposición a determinados sectores de actividad económica y categorías de activos y a las operaciones de transferencia de riesgos y carteras de seguros.

#### **Autoridad Macroprudencial Consejo de Estabilidad Financiera**

Esta ampliación de competencias se enmarca en la creación de la Autoridad Macroprudencial Consejo de Estabilidad Financiera (AMCESFI), cuyo borrador de Real Decreto de constitución ha sacado a Audiencia Pública el Ministerio de Economía y Empresa, para que instituciones, organismos y ciudadanos puedan efectuar alegaciones.

Está previsto que la AMCESFI sea un órgano colegiado, sin personalidad jurídica propia, adscrito al Ministerio de Economía y Empresa, con

independencia funcional. Su objetivo será prevenir y mitigar el riesgo sistémico para la estabilidad financiera.

En su diseño, el ejecutivo destaca dos aspectos: su independencia y carácter transversal. Así, la gestión de las herramientas macroprudenciales se deja a los supervisores sectoriales, respetando su ámbito de actuación y conocimiento experto, que deberán comunicar con antelación a la AMCESFI su intención de activar, recalibrar o desactivar cualquiera de las herramientas macroprudenciales.

El texto del Real Decreto establece que son funciones de la AMCESFI el análisis de los posibles factores de riesgo sistémico; la emisión de opiniones; la publicación de alertas y la realización de recomendaciones a los supervisores sectoriales.

Por lo que respecta a la estructura, está previsto que la nueva autoridad macroprudencial cuente con un Consejo y un Comité Técnico. En ambos, cabe recordar, habrá representación de la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones.

---

## Santander y MAPFRE ultiman un pacto de bancaseguros en Autos y Pymes

Santander y MAPFRE ultiman un acuerdo de bancaseguros que podría cerrarse como muy tarde en enero, según publica hoy *Expansión*. Se trataría de una alianza para la venta en exclusiva de los seguros de Autos y de pymes de la aseguradora.

Antes de llevarse a cabo la operación, el banco cerraría su comparador a través del que distribuye seguros de Autos de media docena de compañías. Además, la alianza supondrá la entrada de Santander en el seguro de pymes, segmento en el que, hasta ahora, trabaja solo ofreciendo productos a empresas con una facturación superior a los 50 millones de euros.



**¿TODAVÍA VIAJAS SIN SEGURO?  
¡NO TE LA JUEGUES!**

Comprar

## El Seguro europeo está adecuadamente capitalizado para absorber los choques prescritos

EIOPA ha publicado los resultados de su test de estrés al sector asegurador, correspondiente a 2018 y el cuarto que realiza. Han participado 42 grupos europeos de (rea)seguros, entre ellos MAPFRE y VIDACAIXA, lo que representa una cobertura de mercado de alrededor del 75% sobre la base del total de activos consolidados.

Se trata de una evaluación de supervisión de la resistencia del sector de seguros europeo a los desarrollos adversos del mercado y no un ejercicio de aprobación o rechazo. En estos test se evalúa la resistencia de las aseguradoras participantes a tres escenarios severos, pero plausibles:

- En el primer escenario se pronostica una curva de tipos de interés al alza, combinada con la caída y las perturbaciones por déficit de las provisiones, lo que significa que se produce una repentina y considerable reevaluación de las primas de riesgo y un aumento significativo de la inflación de los activos de garantía. En este escenario, el exceso de activos sobre los pasivos se reduce en aproximadamente un tercio (-32,2%) y el ratio agregado de SCR posterior al test desciende hasta el 145,2%. Seis grupos informaron de un coeficiente de SCR posterior al test de estrés inferior al 100%.
- En el segundo escenario se pronostica una curva de rendimiento a la baja, con un periodo prolongado de tipos de interés muy bajos para los vencimientos más a largo plazo. Asimismo, también se le une un aumento en la esperanza de vida generalizado. En concreto, el impacto en el exceso de activos sobre pasivos es de magnitud similar (-27,6%) con un ratio agregado de SCR posterior a la prueba del 137,4%. Siete grupos informaron de un coeficiente de SCR posterior al test inferior al 100%.
- El último escenario asume que se produzcan una serie de catástrofes naturales en la que los países europeos se ven afectados por una rápida sucesión de cuatro tormentas, dos inundaciones en Europa Central y del Este y dos terremotos en Italia. Aquí se informó de una pequeña disminución de 0,3 puntos porcentuales de la relación activos sobre pasivos. En general, los grupos participantes demuestran una alta resistencia a la serie de catástrofes naturales probadas, lo que demuestra la importancia de los mecanismos de transferencia de riesgos implementados, es decir, el reaseguro, que absorbió el 55% de las pérdidas. En consecuencia, los grupos más afectados son las

reaseguradoras y las aseguradoras directas que participan en gran medida en las actividades de reaseguro.

En la situación previa al Test de Estrés, los participantes informaron de un ratio agregado de Activos sobre Pasivos (AoL) del 109,5% y una cobertura de SCR previa al estrés del 202,4%. En conjunto, el ejercicio confirmó la gran sensibilidad a las perturbaciones del mercado, combinada con perturbaciones específicas relevantes para el sector asegurador europeo. En general, concluye EIOPA, el sector está adecuadamente capitalizado para absorber los choques prescritos.

### **Identificar vulnerabilidades y acciones para abordarlas**

Uno de los objetivos del ejercicio de este año, en línea con las recomendaciones recientes del Tribunal de Cuentas Europeo, fue aumentar la transparencia al solicitar la divulgación voluntaria de una lista de indicadores de pruebas de estrés individuales por parte de los grupos participantes. Hasta la fecha, cuatro de los 42 grupos participantes dieron su consentimiento para la publicación de los resultados individuales.

Gabriel Bernardino, presidente de EIOPA, explica: "Esta prueba de estrés marca un importante paso adelante en la evaluación de la resistencia del sector de seguros europeo ante un conjunto de escenarios adversos pero plausibles y proporciona una base valiosa para un diálogo continuo con los grupos participantes al identificar vulnerabilidades y medidas preventivas y las posibles acciones de gestión para abordarlas, en caso de que se materialicen".

Insurance Europe

### **La prueba de estrés confirma la solidez del sector asegurador europeo**

En respuesta a los resultados de las pruebas de estrés de 2018 realizada por EIOPA, Olav Jones, subdirector general de Insurance Europe, reiteró la satisfacción de la federación por comprobar que "el ejercicio confirma la solidez del sector asegurador europeo, con una cobertura básica de SCR superior al 200% y un ratio de Activos sobre Pasivos (AoL) del 109%".

"De hecho, EIOPA eligió escenarios muy extremos, por ejemplo, la curva de rendimientos a la baja incluye un tipo de interés que equivale

a suponer un crecimiento europeo cero para los próximos 100 años. Los resultados confirman que, incluso en las hipótesis más extremas aplicadas, el sector no plantearía problemas en cuanto a su capacidad de pago de las reclamaciones, ya que la tasa global de desempleo se mantendría por encima del 106%, incluso en el peor de los casos", añade.

La organización reconoce que el marco regulador del sector de los seguros, Solvencia II, ya es un sistema completo que establece requisitos de capital conservadores al cubrir todos los riesgos a los que están expuestos los aseguradores. Estos requisitos de capital se basan en escenarios de tensión aplicados a los activos/pasivos y calibrados con eventos extremos de tipo 1 en 200 años y se informan públicamente. Por lo tanto, las relaciones SCR posteriores al test de estrés reportadas en la prueba de esfuerzo representan el impacto de un estrés extremo sobre un estrés extremo. Incluso sobre esta base, la industria ha demostrado ser muy resistente.

[» subir «](#)

No es sólo estar asegurado.  
Es estar asegurado con Chubb.

CHUBB  
Descubre más

## NACIONAL

### Todas las categorías de planes de pensiones individuales registran minusvalías en noviembre

Los planes de pensiones del Sistema Individual cerraron noviembre con una rentabilidad negativa media anual del 2,85%, según los datos ofrecidos por Inverco. Es llamativo que todas las categorías presenten minusvalías para el partícipe.

“El comportamiento errático de los mercados durante 2018, con importantes correcciones tanto en los índices de renta variable como de renta fija, condiciona la rentabilidad a corto plazo de los planes, que presentan ajustes de valoración en todas sus categorías”, explica la asociación en su comunicado. Las pérdidas superan el 3%, tanto en los productos de Renta Variable y Renta Variable Mixta, como en los de Renta Fija Mixta.

Inverco matiza que, en el largo plazo (“más significativa dada la naturaleza de los planes de pensiones”), estos productos continúan registrando una rentabilidad media ponderada (neta de gastos y comisiones) del 3,72% anual y, en el medio plazo (5 y 10 años), presentan una rentabilidad del 1,85% y del 3,09%,

respectivamente.

| Rentabilidades medias anuales ponderadas. NETAS de gastos y comisiones (%) |             |             |             |             |             |             |              |              |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|
| SISTEMA INDIVIDUAL   | 26 AÑOS     | 25 AÑOS     | 20 AÑOS     | 15 AÑOS     | 10 AÑOS     | 5 AÑOS      | 3 AÑOS       | 1 AÑO        |
| Renta Fija Corto Plazo   | 2,28        | 1,59        | 1,53        | 0,85        | 0,80        | -0,02       | -0,56        | -1,92        |
| Renta Fija Largo Plazo   | 3,59        | 3,11        | 1,78        | 1,88        | 2,20        | 1,25        | -0,66        | -2,59        |
| Renta Fija Mixta   | 3,70        | 3,22        | 1,65        | 1,71        | 1,91        | 0,60        | -0,74        | -3,19        |
| Renta Variable Mixta   | 4,89        | 4,29        | 2,67        | 3,40        | 4,36        | 2,30        | 0,49         | -3,33        |
| Renta Variable   |             |             | 1,26        | 4,13        | 7,03        | 5,06        | 1,47         | -3,48        |
| Garantizados*  |             |             |             | 3,41        | 3,76        | 4,03        | 0,43         | -1,16        |
| <b>TOTAL PLANES</b>  | <b>3,72</b> | <b>3,25</b> | <b>1,91</b> | <b>2,38</b> | <b>3,09</b> | <b>1,85</b> | <b>-0,04</b> | <b>-2,85</b> |

*\*En los planes garantizados, los partícipes que mantengan su inversión hasta vencimiento aseguran el 100% del capital invertido*

## Aportaciones netas de más de 72 millones en el mes

La asociación estima en 376,2 millones de euros el volumen estimado de aportaciones brutas en noviembre, mientras que las prestaciones brutas totalizaron 304 millones de euros, de manera que el volumen de aportaciones netas del mes sería de 72,2 millones.

En la elaboración de esta estadística se incluye una muestra de 1.077 planes de pensiones del Sistema Individual, que representa en torno al 99% de su patrimonio, es decir, 72.997 millones de euros y 7,55 millones de cuentas de partícipes.

## Continúa el descenso de la inversión de los planes de pensiones en valores de deuda

Los planes de pensiones contaban, al cierre del pasado año, con un patrimonio de 110.735 millones de euros. La inversión de esta cantidad, como en años anteriores, se concentra especialmente en valores representativos de deuda, que supone un 49,1% del total, si bien es destacable la reducción que experimenta esta partida desde el 61,6% que suponía en 2013.

Por otro lado, se ha producido un incremento de la inversión en instituciones de inversión colectiva, representando el 24,4% del total de las inversiones, según muestra el [Informe Estadístico de Instrumentos de Previsión Social Complementaria 2017](#), dado a conocer el viernes por la DGSFP a través de su página web.

|  | 2017      | 2016      | Variación absoluta | Variación % |
|--|-----------|-----------|--------------------|-------------|
| Cuentas de partícipes  | 9.619.939 | 9.833.284 | -213.345           | -2,17%      |
| Aportaciones (millones €)  | 4.831     | 4.537     | 294                | 6,48%       |
| Prestaciones incluyendo supuestos excepcionales de liquidez (millones €) | 4.564     | 4.554     | 10                 | 0,22%       |
| Patrimonio fondos (millones €)   | 110.735   | 106.931   | 3.804              | 3,56%       |
| Inversión instrumentos de patrimonio (millones €)                        | 39.407    | 31.516    | 7.891              | 25,04%      |
| Inversión valores representativos de deuda (millones €)                  | 50.229    | 53.820    | -3.591             | -0,07%      |
| Entidades gestoras   | 75        | 77        | -2                 | -0,03       |
| Entidades depositarias   | 41        | 41        | 0                  | 0           |

El estudio confirma la caída en el número total de cuentas de partícipes de planes de pensiones, al igual que en los 6 años anteriores, hasta situarse en 9,62 millones de cuentas. De la misma manera, disminuye tanto el número de fondos como el de planes.

El informe también recoge información sobre el resto de modalidades de previsión social complementaria: PPA, Planes de Previsión Social Empresarial, seguros de Dependencia, Mutualidades de Previsión Social y seguros colectivos que instrumentan compromisos por pensiones.

*Breves:*

- **Sin cambios en noviembre en el IPC de los seguros.** La tasa de variación de precios tanto anual como en lo que va de año se mantiene en el 2,7%, según los [datos ofrecidos por el Instituto Nacional de Estadística](#).

[» subir «](#)

**Ayúdanos a recuperar 100.000 olivos centenarios abandonados. Juntos devolvemos un pueblo a la vida.**

[Apadrinaunolivo.org](http://Apadrinaunolivo.org)

[Pulsa aquí](#)

**EMPRESAS**

## **GRUPO MUTUA compra el 50% de la división de banca privada de Alantra**

*Abona inicialmente 23,75 millones, más un pago adicional variable de hasta 6,25 millones*

GRUPO MUTUA y Alantra informaron el viernes a la Comisión Nacional del Mercado de Valores del acuerdo para la adquisición por parte del grupo asegurador de un 25%, aproximadamente, del capital social de Alantra Wealth Management Agencia de Valores, S.A. y Alantra Wealth Management Gestión, SGIIC, S.A. (conjuntamente, Alantra Wealth Management). En la operación ha participado también el equipo directivo de la firma, al que la mutua ha adquirido otro 25%, aproximadamente, del capital.

El precio pactado por esta participación del 50,01% consiste en un pago inicial de 23,75 millones, más un pago adicional variable (earn out) de hasta 6,25 millones, que se determinará en función del grado de cumplimiento del plan de negocio de Alantra Wealth Management previsto para el periodo 2018-2022.

Se trata de la división de banca privada del Grupo Alantra, la cual, con un equipo de cincuenta profesionales y oficinas en Madrid, Barcelona, Bilbao, Sevilla, La Coruña y Zaragoza, tiene un volumen de activos bajo gestión de 1.700 millones de euros. Tras la ejecución de la adquisición, la distribución accionarial de la firma será la siguiente: GRUPO MUTUA, 50,01%; y Alantra y el equipo directivo, un 25%, aproximadamente, cada uno.

“La entrada de MUTUA MADRILEÑA en Alantra Wealth Management supondrá, tanto por sus capacidades institucionales como de gestión de activos, un refuerzo de la actividad y un mejor servicio a los clientes”, se indica en el comunicado, en el que se señala que el cierre de la operación ha quedado condicionado exclusivamente a la no oposición de la Comisión Nacional del Mercado de Valores y a la autorización, en su caso, por parte de las autoridades supervisoras de los mercados y de la competencia.

La adquisición ha sido aprobada por los consejos de administración de MUTUA MADRILEÑA y Alantra y se espera que pueda materializarse en el primer trimestre del próximo año.

**Encaje en la estrategia de crecimiento de la aseguradora**

El equipo actual de Alantra Wealth Management, formado por 50 personas y liderado por Alfonso Gil, seguirá impulsando el desarrollo del negocio de banca privada, en el que grupo asegurador hasta ahora no operaba.



La adquisición del negocio de banca privada de Alantra le permite superar los 8.000 millones de euros en patrimonio gestionado. Además, la operación refuerza su estrategia de diversificación geográfica, de canales y productos en el ámbito del asesoramiento financiero, tal y como se ha definido en su plan estratégico 2018-2020.

“Esta operación de compra -valora Ignacio Garralda, presidente de GRUPO MUTUA- es de especial interés para nosotros, porque nos permite entrar en un segmento de negocio, como es el de la banca privada, en la que no estábamos presentes. Es una oportunidad que encaja con la estrategia de crecimiento para los próximos años, que contempla reforzar la presencia de Mutuactivos e impulsar su negocio de asesoramiento financiero y patrimonial”.

---

## SANTALUCÍA entra en el negocio funerario de México

GRUPO SANTALUCÍA acaba de anunciar su entrada en el negocio funerario de México mediante la adquisición de una participación significativa de Aeternitas Memorial. Esta operación es el primer paso para desarrollar en el país una red de prestación de servicios funerarios. El accionariado de esta sociedad lo completan varios socios locales.

La alianza se ha sido establecida a través de Santalucía Desarrollo Internacional, plataforma del grupo para canalizar su estrategia internacional. Adicionalmente, adelanta la compañía, se han establecido las bases de un acuerdo marco que permita una senda de crecimiento orgánico en el país.

Las principales operaciones de Aeternitas Memorial se centran en la comercialización de planes de previsión y servicios funerarios, tanto de

cremación como de inhumación, así como venta de nichos.

Con casi 5.000 metros cuadrados, el edificio insignia de la compañía es un tanatorio situado en la ciudad de Puebla, concebido como centro integral de prestación funeraria completa. Dispone de capacidad para albergar más de 2.000 columbarios, salas de velación, horno crematorio, capilla para 150 personas, cafetería, parking privado y seguridad propia. Además, el tanatorio ha recibido una mención honorífica en el XV Certamen Bienal de Arquitectura Mexicana 2018, obra de uno de los socios de la compañía, el arquitecto Carlos Balcázar.

“Este es un nuevo paso para consolidar nuestra presencia en México, donde ya estamos presentes en el segmento de mayores a través de BalleSol. Mediante esta nueva alianza, podemos comenzar a operar en otro de los ámbitos en los que basamos nuestra estrategia internacional, el de Servicios Funerarios, en el que gracias a nuestra experiencia podemos aportar un valor añadido realmente diferenciador”, afirma Andrés Romero, director general de la aseguradora.

Por su parte, Alberto Orvañanos, director general de Aeternitas Memorial, valora la alianza con el grupo asegurador español como “la primera de las muchas que esperamos realizar de manera conjunta en nuestro país”.

## **A.M. Best eleva el rating de SANTALUCÍA**

A.M. Best ha elevado desde A- (Excelente) hasta ‘A’ (Excelente) la calificación de fortaleza financiera de SANTALUCÍA, al igual que la nota de crédito a largo plazo, que pasa de ‘a-’ a ‘a’. La perspectiva se ha revisado desde ‘positiva’ a ‘estable’.

Los ratings asignados reflejan la fortaleza del balance de la compañía, que la agencia califica de “muy sólida”, así como su “buen comportamiento operativo, su perfil de negocio neutral y su adecuada gestión integral de riesgos”.

Asimismo, las mejoras en las calificaciones reflejan la opinión de la agencia de que la adquisición de parte de los negocios de AVIVA en España se traducirá “en un mejor y más estable desempeño operativo”.

“Los resultados de la aseguradora están avalados por una sólida trayectoria de resultados técnicos derivados principalmente de Decesos, en la que tiene una posición de liderazgo en el mercado. Se espera que

la nueva cartera de Vida adquirida le proporcione una oferta de productos más equilibrada en el mercado nacional, combinada con una mayor capacidad de distribución a través de los canales de bancaseguros y de corredores, lo que a su vez se espera que refuerce la rentabilidad global del grupo”, concreta A.M. Best en su comunicado, en el que recuerda que, al cierre del ejercicio 2017, su resultado antes de impuestos aumentó un 51%, alcanzando los 171,8 millones de euros.

Apunta la agencia que, aunque la adquisición aumentó los requerimientos de capital, la capitalización ajustada al riesgo se sitúa en un nivel “más alto” y se espera que esta posición mejore gradualmente a través de la generación de capital interno.

---

## CASER adquiere un edificio de oficinas en el centro de Madrid

El inmueble que CASER acaba de comprar en el barrio madrileño de Salamanca (en el número 94 de la calle Velázquez) cuenta con 5.460 metros cuadrados distribuidos en semisótano, entreplanta y seis plantas. Tras la operación, asesorada por la consultora inmobiliaria Savills-Aguirre Newman, la aseguradora prevé mantener el uso actual destinado a alquiler: cuatro locales comerciales ubicados en el semisótano y la entreplanta y oficinas en las seis plantas del edificio.

La aseguradora suma este edificio a otros activos que posee tanto en la capital -entre los que destaca su sede de Las Tablas, edificios en la Plaza de la Lealtad, calle Alcalá y Julián Camarillo-, como fuera de Madrid. Entre otros, cuenta con un inmueble en la Puerta de Jerez de Sevilla.



**POSTGRADO  
EN SOLVENCIA II**  
IL3 - Universidad de Barcelona

Madrid. 26 de Febrero a 27 de junio 2019  
Barcelona. 7 de Marzo a 27 de junio 2019

Infórmate ahora 



## AXA lanza una nueva emisión de su 'Primactiva', referencia al Eurostoxx 50

AXA anuncia el lanzamiento de una nueva emisión de Primactiva Plus: Europa Valor III. Se trata de una propuesta de inversión referenciada al Eurostoxx 50 que se comercializará hasta el próximo 10 de abril o

hasta agotar la emisión.

Con el 100% del capital garantizado a vencimiento, contempla una opción de inversión a 5,5 años con generación de un cupón fijo a vencimiento de un 5,5% y además, un cupón adicional anual del 5% siempre que el índice bursátil al que va vinculado se encuentre por encima de su valor inicial (15/04/2019) en cada fecha de observación.

“Estamos convencidos de que esta 31ª emisión va a tener tan buena acogida como sus ediciones anteriores porque está dirigida a todos aquellos que deseen rentabilizar sus ahorros con el 100% de la inversión protegida”, comenta Jesús Carmona, director de Particulares, Vida, Salud y Accidentes de la entidad.

---

## Brunch & Sonia Calzada, Chief Claims Officer de ZURICH

Sonia Calzada, Chief Claims Officer de ZURICH, se declara una enamorada de su trabajo. Lleva toda su vida profesional en el grupo asegurador y siempre se ha sentido arropada y querida por la compañía. Tanto que hace dos años hizo las maletas, cerró su casa de Madrid y decidió cambiar su vida y la de su familia para ser la nueva directora de Siniestros de la



aseguradora en Barcelona. Una dirección que parecía nacida para llevar y de la que nos habla maravillas: “Trabajas con un montón de personas, tienes que estar al día de la tecnología, de todo lo que ocurre en el mercado, de las tendencias y, además, de todo lo relacionado con el cliente”.

Calzada es protagonista de uno de los últimos Brunch de *Actualidad Aseguradora*, en el que explica los “muchos proyectos” en los que trabaja la entidad, “relacionados con la mejora de la experiencia del cliente”. “Estamos trabajando mucho desde el punto de vista del servicio no solo al cliente sino también al mediador”, concreta.

En [inese.es](http://inese.es) se puede ver el texto íntegro de la conversación con Sonia Calzada.

---

## SANITAS incorpora los servicios de reproducción asistida de Ginemed

Gracias al acuerdo entre SANITAS Hospitales y Ginemed, la red de la aseguradora ofrecerá servicios de fertilidad y reproducción asistida en toda España. Ginemed cuenta con una red de seis centros –con laboratorio y quirófano propios- y otros 12 de proximidad en España y Portugal.

Esta alianza, que incluye además la toma de un paquete accionarial mayoritario por parte de SANITAS en el capital de Ginemed, permite a la primera expandir su presencia “en uno de los sectores de salud con mayores perspectivas de crecimiento”, según explica en una nota difundida por la entidad.

Ginemed lleva más de 25 años combinando asistencia médica e investigación y el 40% de sus pacientes son internacionales. Son especialistas en casos de alta complejidad (fallos de implantación y abortos de repetición).

---

## MAPFRE ofrecerá los productos de prevención de riesgos laborales de Quirónprevención

Tras el acuerdo alcanzado entre MAPFRE y Quirónprevención, la aseguradora ofrecerá a autónomos y empresas los servicios de prevención de riesgos laborales de la segunda.

La compañía podrá comercializar también otros servicios, desde la vigilancia de la salud y servicios de consultoría en las especialidades preventivas de seguridad en el trabajo, higiene industrial o ergonomía y psicología aplicada, hasta el acceso a las soluciones desarrolladas por la compañía como la *app* ‘miSalud’, las formaciones con tecnología de realidad virtual y la tarjeta miSalud. Además, Quirónprevención ofrecerá asimismo a las empresas su red internacional de servicios de consultoría en prevención.



## A.M.A. cubrirá la RC de los Colegios de Enfermería de Granada y de Huelva

A.M.A. ha firmado sendos acuerdos con los Colegios de Enfermería de Granada y de Huelva para contratar la póliza colectiva de Responsabilidad Civil Profesional. Esta póliza dará cobertura a partir del año 2019 a todos los colegiados ejercientes de estos Colegios.

Coincidiendo con la firma de los acuerdos, Fundación A.M.A. y ambos colegios han renovado también el convenio de colaboración que tienen suscrito desde hace años y que refuerza la relación existente entre estas corporaciones.

---

## CNP PARTNERS analiza las perspectivas anuales de los mercados

De cara al próximo año, y ante los principales retos a los que se enfrentarán los mercados durante el próximo año, “cobrará especial importancia contar con cestas de inversión diversificadas de modo que la inestabilidad del mercado y las posibles fluctuaciones del mismo no pongan en riesgo las inversiones”, según afirma Julio Martínez, director de Inversiones de CNP PARTNERS.

El directivo ha sido uno de los ponentes en la conferencia de Ágora EAF sobre perspectivas anuales de mercados para el año 2019, celebrada en la sede de la aseguradora y en la que han participado, entre otros, Juan Pedro Zamora, director Patrimonial de Ágora EAFI; Carlos Doblado, CEO de Ágora en EAF; Rafael Valera, co-fundador de Buy & Hold y Xabier Brun de Trea AM.

---

## CESCE explica en una guía cómo hacer negocios en países con sanciones internacionales

El Club de Exportadores e Inversores Españoles y Lupicinio International Law Firm han publicado una guía sobre sanciones internacionales escrita por José Luis Iriarte, José María Viñals y Tania Esparza (tres especialistas en Derecho Internacional) y coordinada por Antonio Bonet, presidente CESCE.

El prontuario reúne 49 respuestas sobre la naturaleza y el funcionamiento de las sanciones internacionales que pesan sobre determinados países. La obra aporta una hoja de ruta a las empresas para orientarse en la telaraña jurídica que conforman este tipo de restricciones y que afecta a países como Irán, Cuba, Venezuela y Rusia. El panorama se complica, además, con las llamadas sanciones secundarias y los efectos extraterritoriales, que afectan a empresas y a ciudadanos a escala global.

El socio director de Operaciones Internacionales de Lupicinio, José María Viñals, afirma que a través de un correcto análisis y una ponderación de riesgos, las empresas pueden encontrar oportunidades en países que se enfrentan a sanciones: “Lo cierto es que, si las inversiones están bien estructuradas y pasan el escáner de sanciones, los países sancionados pueden ser muy interesantes para nuestras empresas”.

Para Antonio Bonet, este manual servirá para que las empresas españolas hagan negocios en países sancionados “dentro del marco de la legalidad. Nuestras empresas, altamente competitivas, no tienen por qué renunciar a trabajar con mercados tan atractivos como Irán, Cuba o Rusia”.

**Semana  
del seguro**  
XXVI EDICIÓN



Únete a miles de ejecutivos y expertos  
para construir el sector seguros



19, 20 y 21 de febrero 2019



**APÚNTATE**

## HISCOX apoya a Cooperación Internacional a través de su campaña de Navidad

HISCOX ESPAÑA pone en marcha su campaña de Navidad con el fin de recaudar fondos que irán destinados íntegramente a un proyecto solidario. En esta ocasión, colaborará con la iniciativa ‘Una Sonrisa por Navidad’, organizada por Cooperación Internacional.

La aseguradora ha diseñado un microsite a modo de felicitación navideña interactiva, que enviará a clientes, brokers y toda su red de contactos; por cada visualización, donará 1 euro al proyecto solidario.

HISCOX centra su campaña en el lema #decisionesNavidad, recordando cómo nuestro día a día está lleno de decisiones que afrontar y la Navidad no es una excepción. Comenzó el 14 de diciembre y finalizará el 24 de diciembre 2018. Se puede ver aquí la felicitación de la entidad.

---

## DKV acoge la exposición fotográfica ‘De San Martín de Porres a Obout: 10 años de Recover’.

DKV ha acogido, en su sede de Zaragoza, la charla ‘De San Martín de Porres a Obout: 10 años de Fundación Recover. Un ejemplo del apoyo de DKV a entidades sociales’, dentro de la celebración del XX aniversario de las acciones de RSC de DKV y que ha servido para, además, inaugurar la exposición ‘De San Martín de Porres a Obout: 10 años de Recover’.

Compuesta por trabajos de la fotógrafa gallega Silvia Cachafeiro, esta muestra es una ventana fotográfica a la realidad de Camerún, que a pesar de su evolución en los últimos años, aún debe enfrentarse diariamente a una compleja situación sanitaria. La exposición recorre el trabajo de Fundación Recover en Camerún, desde el hospital con el que comenzó su andadura, el San Martín de Porres, hasta su último proyecto en plena selva camerunesa, el Centro Médico de Obout, al que le queda un largo recorrido por delante.

Esta pequeña muestra podrá visitarse hasta el 13 de enero en la Sala Multiusos de la Torre DKV (Av. María Zambrano, 31).

» subir «

TRIBUNA

Antena de Oro al Sector Asegurador

## Miguel Benito



Convertir un deseo en una oportunidad es algo que me ha permitido la radio. Hoy escribo estas líneas para dar las gracias al sector asegurador. A los que me han ayudado y a los que no. Para decirles que la Antena de Oro 2018, otorgada a ‘Todos Seguros’ también es suya.

‘Todos Seguros’ y ‘Tercer Sector’, los dos programas que dirijo y produzco, están basados, como diría el profesor Eugenio Prieto, en la solidaridad mercantilmente organizada; mutualización de riesgos solidaria en el caso del Seguro. Economía solidaria y social en ‘Tercer Sector’, con objetivos plenamente alineados con la Agenda ONU 2030 y sus 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible.

El concepto de solidaridad mercantilmente organizada es imprescindible para permitir un Tercer Sector eficaz, solidario y social, no público, sino privado, pero que no reparte beneficios, sino que atiende al fin social para el que fue creado, normalmente basado en grandes y pequeños aspectos de interés general, como la acción social, el autoempleo, la cooperación, la educación, la defensa del medio ambiente, los cuidados a las personas o las enfermedades raras, etc. Es representativo de una economía que, según la Confederación Empresarial Española de la Economía Social (CEPES), encuadra 26 organizaciones, 43.000 empresas, 2,2 millones de trabajadores y representa, aproximadamente, el 10% del Producto Interior Bruto.

Como ya conocen, el sábado 17 de noviembre recogía la Antena de Oro 2018 otorgada por la Federación de Asociaciones de Profesionales de Radio y Televisión. Es un galardón –el máximo al que puede aspirar un radiofonista– que comparto con el sector, porque juntos hacemos historia. Agradezco infinitamente todas las felicitaciones que me han hecho llegar desde todas partes. De dentro y de fuera de España. Son muchos los amigos después de 47 años en este sector.

No ha sido fácil llegar hasta aquí. Han transcurrido 20 años en los que, con no pocos esfuerzos, he mantenido un programa semanal dedicado a la seguridad, los seguros, la previsión y la prevención, discurriendo por diversas emisoras: *Intereconomía*, *Punto Radio*, *ABC Punto Radio*, de nuevo *Intereconomía* y, finalmente, *Capital Radio*. Todo ello en paralelo con colaboraciones en medios de comunicación escritos o digitales: *El País* (1993-2002); *El Confidencial* (2004 -2014) o *Actualidad Aseguradora* (1986-1993 y 2000 hasta la actualidad), entre otros.

Atrás quedan etapas y dificultades superadas. El primer patrocinador no fue asegurador, sino el Instituto de Fomento Empresarial. Superé un

largo periodo de tutela ante los micrófonos y conseguí la autonomía plena hace unos 10 años. Pero antes tuve que plantarme bajo el siguiente razonamiento: soy tan periodista como vosotros y como mínimo os igualo en experiencia. La ansiada autonomía se tradujo al poco en reconocimientos: Antena de Plata 2010; Mención de Honor de los Premios PREVER 2014; y Antena de Oro 2018. Nunca presenté candidatura alguna, luego fueron otros los que valoraron la necesidad de un reconocimiento.

No he sido el primero en llevar el Seguro a la radio ni seré el último. Tengo muy presente que a finales de los ochenta, el Centro Informativo del Seguro (CIS), del que llegué a ser secretario, durante seis meses, produjo un programa semanal con *Antena 3 Radio*, con José Luis García Casado como director y experto y con el periodista Manuel Marlasca, como presentador. La exigencia dineraria para llevarlo adelante era tan potente que duró poco. Había que mantener la estructura del CIS, con sus salarios, etcétera, y colmar la voracidad de ingresos que normalmente muestran los medios de comunicación.

Gracias a Internet la radio está cambiando. Una pequeña emisora puede llegar a ser influyente y sus podcasts convertirse en tan virales, o más, que los de cualquier otro considerado gran medio. Y esto no ha hecho más que empezar.

[» subir «](#)

MEDIACIÓN

Patrocinado por



## RED MEDIARIA quiere llegar “a mayores cuentas de crecimiento”

RED MEDIARIA celebró hace unos días en Salamanca su última reunión anual y la tradicional cena de Navidad para socios y asociados. Durante la reunión, además de sentar las bases y objetivos de trabajo para 2019, tuvo lugar la reelección de los cargos del Consejo de Administración, donde no ha habido cambios. Carlos Carrasco seguirá siendo el presidente y consejero delegado; Alfonso Pérez, vicepresidente ejecutivo; José Manuel Molina, secretario general; Miguel Ángel Rodrigo, tesorero; y Marisa Vidal, como vocal.

En 2019, la correduría tiene previsto poner en marcha un proyecto de formación que desarrolla tres perfiles de trabajo: gerentes, empleados y los relevos generacionales. Además, “potenciaremos el negocio ya consolidado para llegar a mayores cuentas de crecimiento”, según explica Carrasco, que recuerda que en esta ocasión se ha elegido Salamanca como sede de la reunión “debido a la incorporación de nuestro

nuevo asociado VALLE SALAMANCA”.

## Breves

- **El Colegio de Mediadores de Valladolid firma un protocolo de colaboración con SANTALUCÍA.** El objetivo es trabajar de manera conjunta en la formación de los mediadores de seguros colegiados a través de actividades específicas.
- **Jornada en el Colegio de Alicante sobre el futuro de la mediación y la creación de nuevos modelos de trabajo.** La jornada gratuita para colegiados y agentes de LIBERTY fue impartida por Antonio Piñero, director de Agentes de la aseguradora.
- **Colegiados gerundenses visitan la exposición ‘Picasso - Picabia.** La pintura en cuestión'. Un grupo de mediadores invitados por MAPFRE, entidad colaboradora del Colegio, realizó una visita privada guiada a la exposición en la sala de exposiciones de Fundación MAPFRE en Barcelona (Casa Garriga Nogués).

>> subir <<

INTERNACIONAL

Patrocinado por



**CA Life**  
Insurance Experts

Crédit Andorrà Financial Gro

## ZURICH propone a Jasmin Staiblin para el Consejo de Administración

ZURICH propondrá a la Junta de Accionistas la aprobación del nombramiento de Jasmin Staiblin como miembro de su Consejo de Administración. Es actualmente CEO de Alpiq, uno de los principales proveedores suizos de servicios energéticos y productores de electricidad en Europa, pero recientemente anunció que renunciará a este cargo a finales de 2018.

Staiblin ya había sido propuesta para la elección de la Junta en marzo de 2018, pero retiró su candidatura debido a conflictos con otros compromisos corporativos que tenía en ese momento.

Sujeto a la elección y reelección de los miembros del Consejo por los accionistas el 3 de abril del próximo año, el Consejo de Administración del grupo aseguradora estará formado por: Michel M. Liès, como presidente, Joan Amble, Catherine Bessant, Dame Alison Carnwath, Christoph Franz, Jeffrey Hayman, Monica Mächler, Kishore Mahbubani y Jasmin Staiblin.

## **SWISS RE mantendrá una “fuerte” generación de beneficios pese a la presión sobre los precios**

Fitch Ratings ha confirmado en 'AA-' (muy fuerte) la calificación de solidez financiera de SWISS RE, con perspectiva 'estable', gracias a su “fuerte perfil de negocio dentro de la industria global de reaseguros, su sólido rendimiento financiero y su muy fuerte capitalización”.

La agencia considera que el grupo suizo forma parte de un pequeño grupo de reaseguradores con “la escala, la calidad y la solidez financiera necesarias para atraer a las empresas de mayor calidad”. Destaca, en este punto, la diversificación de los negocios como un factor positivo de su rating, así como la expectativa de que la generación de beneficios se mantendrá “fuerte” a pesar de la presión sobre los precios en ciertas áreas de negocio.

Como ha indicado en los últimos comunicados sobre reaseguradoras (*ver edición del pasado viernes*), Fitch reconoce que el actual entorno operativo sigue siendo un reto para SWISS RE y para el sector de grupos que operan en el mercado reasegurador, pero considera que el perfil diversificado de la compañía helvética y “su prudente política de suscripción” le ayudará a seguir siendo rentable.

### **Confirmación del rating también por A.M. Best**

La de Fitch no ha sido la única confirmación de rating que ha recibido la reaseguradora suiza, pues también A.M. Best ha ratificado la nota de solidez financiera, en un nivel 'A+' (Superior); el pronóstico es 'estable'. La “solidez” del balance, sus “buenos” resultados operativos, su perfil empresarial “muy favorable” y su “muy sólida” gerencia integral de riesgos (ERM) son los factores que justifica esa calificación.

Ente otras fortalezas, se remarca también la “excelente” flexibilidad financiera, apoyada por una gestión eficaz del capital. Asimismo, se ponen en valor las medidas “correctivas” adoptadas por el grupo para mejorar el rendimiento de ciertos subsegmentos de la cartera, como parte de su negocio de siniestros y de la unidad de negocio de Soluciones Corporativas.

---

## **SCOR premia los mejores trabajos de ciencia actuarial en siete países**

SCOR recompensa cada año los mejores trabajos académicos en el campo de la ciencia actuarial con premios anuales en varios países del mundo. Las ceremonias de entrega de sus Premios Actuariales 2018 se ha celebrado ya en siete países: Alemania (5 de junio), Singapur (30 de julio), Suecia (12 de octubre), España (14 de noviembre), Reino Unido (20 de noviembre), Italia (11 de diciembre) y Francia (13 de diciembre).

“Desde hace más de veinte años, los Premios Actuariales SCOR recompensan el trabajo innovador de

jóvenes actuarios de todo el mundo. Nos enorgullece apoyar una nueva forma de pensar sobre el análisis y la gestión de los riesgos, favoreciendo al mismo tiempo la emergencia y el reconocimiento de los jóvenes talentos”, afirma en un comunicado Denis Kessler, presidente y CEO del grupo galo.

>> subir <<

## ENTORNO

Según Trend Micro

### Los cibercriminales adaptan sus tácticas para aprovecharse de la evolución de los entornos tecnológicos corporativos

El próximo año, los atacantes cibernéticos aumentarán la eficacia de los métodos de ataque ya probados, añadiendo elementos más sofisticados para aprovechar el cambiante panorama tecnológico, según [predice un informe de Trend Micro](#), que destaca las crecientes amenazas a las que se enfrentan los consumidores y las organizaciones que se ven agravadas por un mundo cada vez más conectado.

"A medida que avanzamos hacia 2019, las organizaciones deben comprender las implicaciones de seguridad que tiene una mayor adopción del cloud, la convergencia de TI y OT, y el aumento del trabajo remoto”, explica Greg Young, vicepresidente de ciberseguridad de la firma. "Los ciberdelincuentes continuarán siguiendo una fórmula ganadora para obtener beneficios”, comenta.

Trend Micro predice que los atacantes aprovecharán los métodos probados contra la creciente adopción de la nube. Así, considera que se encontrarán más vulnerabilidades en la infraestructura cloud, como los contenedores, y las débiles medidas de seguridad de la nube permitirán una mayor explotación de las cuentas para la minería de criptomonedas. También implementarán tecnologías emergentes como la inteligencia artificial (IA) para anticiparse mejor a los movimientos de los ejecutivos.

#### *Breves:*

- **1ª Edición Día del Fuego en Valencia.** La jornada ha tenido lugar en la sede de la Federación Empresarial Metalúrgica Valenciana y ha estado organizada por Tecnifuego en colaboración con Acvirme, Cepreven y la Generalitat Valenciana.

## AGENDA

### EVENTOS

#### **Semana del Seguro 2019**

Madrid, 29, 20 y 21 de febrero

#### **Congreso de Derecho de la Circulación 2019**

Madrid, 8 y 9 de abril

### POSTGRADOS

#### **Postgrado en Solvencia II**

Madrid, del 26 de febrero al 27 de junio

Barcelona, del 7 de marzo al 27 junio

### CURSOS

#### **Curso Verificación de Riesgos**

Barcelona, 15 y 16 de enero

Madrid, 7 y 8 de febrero

#### **Curso Experto en Gestión de Ciber-riesgos y Ciber-seguros**

Barcelona, 16, 23 y 30 de enero y 6, 13 y 20 de febrero

Madrid, 11 de febrero-18 de marzo

#### **Curso Reporting Anual en Solvencia II**

Barcelona, 23 de enero

Madrid, 28 de enero

#### **Legal Design Thinking**

Barcelona, 24 y 25 de enero

Madrid, 31 de enero y 1 de febrero

## REVISTA DE PRENSA

### Finanzas

- El BCE reúne a los bancos para lanzar los test de estrés de liquidez de 2019. Las entidades españolas recibieron la pasado semana las primeras plantillas. El supervisor establecerá dos escenarios con distintas salidas de depósitos. (Expansión)
- La EBA urge a la banca a mejorar su rentabilidad. Kutxabank es la más solvente, y Bankinter la más eficiente del país. (Cinco Días)
- Unicaja y Liberbank pretenden absorber los costes de la integración sin recurrir a una ampliación de capital. Unicaja y

Liberbank, que analizan todos los aspectos para su posible fusión, podrían estar valorando llevar a cabo la operación sin necesidad de recurrir a una ampliación de capital, siempre y cuando logren absorber todos los costes de la integración y la reestructuración mediante operaciones de liberación de capital o venta de activos, entre otras. (Europa Press)

- Sabadell gana 138 millones con la venta del 80% de Solvia al fondo Intrum. La gestora inmobiliaria ha sido valorada en 300 millones en el marco de la operación. (Expansión)
- Bankia confirma que está vendiendo su mayor cartera de activos tóxicos. El precio podría rondar los 1.000 millones de euros. (Cinco Días)
- Santander entra en el 'top 10' de mayores prestamistas a empresas europeas. Los créditos a Hochtief y Abertis, entre los principales del año. BBVA también está presente entre los grandes bancos, en la vigésima posición. (Expansión)
- 122 empleados de CaixaBank se apuntan al plan de salidas voluntarias. Esta última propuesta de desvinculaciones es la segunda que se abre este año. (Cinco Días)
- El Ibex 35 avanza hacia los 8.900 puntos al anotarse en la semana un 0,8% tras tocar mínimos anuales. Las bolsas europeas cierran la sesión tocadas por los malos datos económicos de China y Europa. El Ibex 35 cierra con un descenso del 0,45% en 8.886,1 puntos, al moverse entre un mínimo de 8.786 puntos y un máximo de 8.911 puntos. La semana cierra en positivo, tras haber marcado mínimos de dos años el pasado lunes en 8.660 puntos, con un saldo positivo del 0,8%, en una semana marcada por el caos del Brexit, la mejora de la deuda italiana y el fin del programa de compra de activos del BCE. (El Economista)

## **Economía**

- El Banco de España rebaja al 2,5% su previsión de crecimiento para este año y mantiene en el 2,2% la de 2019. (Europa Press)
- El Banco de España: la subida del SMI frenará la reducción del paro. (El Mundo)
- Un blindaje débil para el euro. (El País)
- Una mayor digitalización empresarial en España dispararía un 5% el PIB y crearía un millón de empleos anuales. (Europa Press)
- BPI: la incertidumbre y las tensiones dificultan que los bancos centrales normalicen sus políticas monetarias. (Expansión)
- El Gobierno adjudicará las nuevas renovables a quien produzca más barato. (Cinco Días)

## **Nacional**

- Partido Popular, Ciudadanos y Vox, mayoría absoluta con 182 escaños. (Abc)
- El terremoto andaluz hace más plausible la celebración de un superdomingo electoral. (El País)
- Torra dice que garantizará la seguridad del Consejo de Ministros y "la libertad de concentración". (Europa Press)
- La agenda informática de Luis Bárcenas revela sus reuniones

ocultas con los líderes del PP. (El Mundo)

## Internacional

- May reprocha a Blair que apueste por un segundo referéndum sobre el Brexit. (Abc)
- Detenidas 100 personas en Bruselas en una manifestación de ultraderecha. (El País)
- La maldición de los Chekatt: retrato de la familia del monstruo de Estrasburgo. (El Mundo)
- Al menos 42 heridos tras una explosión accidental en un restaurante en Hokkaido, Japón- (Europa Press)

Más información en [www.inese.es](http://www.inese.es)  
todo el Seguro español a un clic

## INDICES BURSATILES

*(fuente: Infobolsa)*

### Índices Mundiales

**Bolsas  
Españolas**

**Bolsas  
Europeas**

**Bolsas EE.UU  
y CANADÁ**

**Bolsas  
Latinoamericanas**

**Divisas**

**Euribor**

**Primas de Riesgo**

>> subir <<

BOLETÍN DIARIO DE SEGUROS (BDS). ISSN: 1697-4182

*Todos los derechos reservados. Los contenidos de esta publicación no podrán ser reproducidos, distribuidos, ni comunicados públicamente en forma alguna sin la previa autorización por escrito de la sociedad editora*

**PARA CUALQUIER CONSULTA O SUGERENCIA RELACIONADA CON LOS CONTENIDOS DEL**

**BDS:**

Remítanos un mensaje electrónico a [redaccionbds@inese.es](mailto:redaccionbds@inese.es)

**PROBLEMAS CON LA RECEPCIÓN:**

Remítanos un mensaje electrónico a [redaccionbds@inese.es](mailto:redaccionbds@inese.es) comunicándonos la incidencia o póngase en contacto con

INESE MADRID - 91 375 58 44.

**ATENCIÓN AL SUSCRIPTOR Y CAMBIOS, ALTAS Y BAJAS DE DIRECCIONES DE ENVÍO:**

Remítanos un mensaje electrónico a [eduardo.lopez@inese.es](mailto:eduardo.lopez@inese.es) indicándonos los datos precisos -persona de contacto, datos de la/las cuenta/-as de correo, etc.- o póngase en contacto con INESE MADRID - 91 375 58 20. At. Eduardo López

*Editado en España por Wilmington Inese S.L.U.*

Este mensaje es enviado por **Inese** con el objeto de facilitarle información de utilidad para el desempeño de su actividad profesional. Ud. puede modificar, consultar o solicitar la baja de sus datos siguiendo las indicaciones detalladas al final de este mensaje

Avda. General Perón 27 10ª planta Madrid, Madrid, 28020, Spain

*En cumplimiento del Reglamento (UE) 2016/679 General de Protección de datos y la Ley Orgánica de Protección de Datos de Carácter Personal (LOPD), sus datos personales son objeto de tratamiento por parte de Wilmington Inese S.L.U. B86674348. Av. General Perón, 27 - 10º, 28020 Madrid y proceden de fuentes accesibles al público, del boletín de solicitud de información o suscripción a nuestras publicaciones o del documento firmado con nosotros para prestarle algún servicio, es decir, con su consentimiento. Dicho tratamiento tiene como finalidad recibir publicidad y/o la gestión de nuestra relación comercial, a través de correo, y/o correo electrónico, de los servicios del grupo Wilmington Inese y/o de terceras empresas que puedan ser de interés para el desempeño de su actividad empresarial. No comunicaremos sus datos a terceros salvo obligación legal. Guardaremos sus datos mientras Vd. no manifieste su oposición a que sigamos contactando con Vd. En caso de oponerse al tratamiento para alguna de las finalidades descritas con anterioridad, por favor, no responda directamente a este email. Usted puede ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición dirigiéndose por escrito a Wilmington Inese S.L.U. con domicilio en Av. General Perón, 27 - 10º, 28020 Madrid, o haciendo uso de esta dirección electrónica . Más información en la [página de política de privacidad de Inese.es](#)*