

Jueves, 26 de abril de 2018

[Rincón de las instituciones](#)

[Nacional](#)

[Empresas](#)

[Mediación](#)

[Internacional](#)

[Entorno](#)

[Prensa](#)

FIATC
SEGUROS

SEGURO DE EMBARCACIONES

DESTACAMOS

[MUTUA MADRILEÑA, ALLIANZ, SANITAS y ASISA ganan cuota de mercado en No Vida hasta marzo](#)

[Las pensiones subirán según el IPC en 2018 y 2019](#)

[¿Qué pasa en RC?](#)

 **caser**
seguros

Seguros de tu confianza

Entre los 10 primeros grupos del ranking

MUTUA MADRILEÑA, ALLIANZ, SANITAS y ASISA ganan cuota de mercado en No Vida hasta marzo

Los seguros de No Vida cerraron el primer trimestre del año con un incremento en su facturación del 3,93%. Solo un grupo del 'Top 10' del ranking presenta una caída en su facturación y cuatro han aumentado sus primas por encima de la media del sector, lo que les ha permitido ganar cuota de mercado. Se trata de MUTUA MADRILEÑA, ALLIANZ, SANITAS y ASISA, con alzas por encima de 5%.

Dos grupos superan en estos tres meses la barrera de los 1.000 millones de primas de No Vida, sumando una

cuota conjunta del 28,02%. La relación de los cinco primeros del ranking (todos ellos con ingresos en el trimestre superior a los 500 millones) acapara el 48% de la facturación total, mientras que la cuota de los diez primeros grupos de No Vida se eleva al 65,5%.

Grupos líderes por primas de No Vida en el primer trimestre de 2018

Fuente: ICEA / Datos provisionales en millones de euros

Grupo	Primas	Var.	Cuota
1. MAPFRE	1.370,31	2,58%	14,28%
2. MUTUA MADRILEÑA	1.317,91	5,58%	13,74%
3. ALLIANZ	772,36	5,44%	8,05%
4. CATALANA OCCIDENTE	590,37	3,36%	6,15%
5. AXA	554,56	2,29%	5,78%
6. GENERALI	445,32	0,98%	4,64%
7. SANITAS	328,70	4,27%	3,43%
8. SANTALUCÍA	312,38	2,91%	3,26%
9. ZURICH	304,63	-0,40%	3,18%
10. ASISA	288,86	6,36%	3,01%

Acuerdo del PNV con el Gobierno

Las pensiones subirán según el IPC en 2018 y 2019

El presidente del Gobierno, Mariano Rajoy, ha sellado un acuerdo con el PNV para superar la primera votación en el Congreso de los Presupuestos de 2018 a cambio de una subida de las pensiones al ritmo del IPC este año y el próximo y retrasar la aplicación del factor de sostenibilidad hasta 2023. El acuerdo contempla una subida de 2018 en un 1,6% para todas las pensiones y con carácter retroactivo.

El portavoz del PNV en el Congreso, Aitor Esteban, ha explicado que a cambio de ayudar al PP para rechazar las enmiendas de totalidad contra los Presupuestos, el Gobierno ha aceptado la propuesta del PNV para subir todas las pensiones. Este movimiento tendrá un coste de 1.300 millones de euros.

A pesar del anuncio de las nuevas revalorizaciones, la subida en el caso de las pensiones mínimas y no contributivas será del 3% para este año, tal y como se anunció hace unas semanas.

Con este acuerdo no aplicará la revalorización obligatoria que se venía aplicando del 0,25%, como consecuencia de aplicar el Índice de Revalorización de las Pensiones (IRP). Este índice fue uno de los pilares fundamentales de las últimas reformas de las pensiones para garantizar la sostenibilidad de las pensiones, con el objetivo de contener el gasto del sistema sobre las pensiones existentes.



KEEP CALM AND CALL ASITUR

[» subir <<](#)

Hacen falta más profesionales objetivos, solventes y fiables



Fernando Muñoz
Presidente de APCAS

Vivimos una época de grandes cambios, cambios vertiginosos y significativos en todos y cada uno de los ámbitos de la vida. A diario se producen sucesos extraños que hacen que la sociedad desconfíe de todo lo que le rodea. El entorno resulta un decorado que quiere crearnos una confianza en que la sociedad se cimienta sobre sólidos pilares, pero en realidad, cada día surgen noticias y situaciones que nos hacen pensar irremediablemente que todo lo que nos influye es impredecible.

Los avatares políticos en nuestra sociedad, la digitalización a nivel global y, porque no decirlo, la voracidad empresarial que lo invade todo, son las verdaderas causas de dicha incertidumbre. En cualquier caso, lo único que podemos tener claro es que todo es incierto, no podemos dar nada por sentado ni quedarnos parados ante las olas de cambio.

El mundo pericial asegurador no es ajeno a todo esto y como el resto de profesiones, los peritos de seguros y los comisarios de averías perciben esas incertidumbres que los rodean. Como respuesta a esta situación, la Asociación de Peritos de Seguros y Comisarios de Averías (APCAS) y sus asociados, luchan por permanecer sólidos sobre los principios que sustentan la profesión: objetividad, independencia, conocimiento, etc.

En los tiempos que corren hacen falta más profesionales objetivos, solventes y fiables, virtudes que son intrínsecas a la Pericia Aseguradora y que son bienes francamente escasos en los tiempos que corren, desde APCAS abogamos porque todos nuestros asociados asuman estos principios como propios y de ahí nuestro Código Deontológico que debemos seguir para realizar nuestra labor como peritos de seguros asociados.

En estos últimos años, APCAS ha realizado una intensa labor para dotar a sus asociados de los medios necesarios para acometer esta incertidumbre profesional que vivimos. Dotarles de la mejor formación pericial, de herramientas para digitalizar su labor y dentro de un tiempo, de un sistema de certificación profesional que avale su conocimiento y experiencia certificadas frente al mercado asegurador. Estamos seguros que será un punto de inflexión en la Pericia Aseguradora de nuestro país y la posicionará en un lugar con mayor relevancia a nivel nacional e internacional.

En resumen, los peritos de seguros y comisarios de averías asociados en APCAS tradicionalmente hemos respondido, y continuaremos haciéndolo a las incertidumbres, con iniciativa y trabajo. Seguiremos apoyándonos en los principios que son la esencia de nuestra profesión y que tan escasos son en nuestros tiempos.

En APCAS pensamos que para progresar de lo único que hay que desistir es de la renuncia.

[» subir «](#)



Actuarios y auditores realizarán los informes de revisión SFCR

El informe especial de revisión del informe sobre la situación financiera y de solvencia (SFCR) que las entidades de seguro, de reaseguro y sucursales de entidades aseguradoras o reaseguradoras de terceros países que ejerzan actividad en España están obligados a realizar, deberá ser emitido y firmado por actuarios de seguros y auditores de cuentas, según informa el Instituto de Actuarios Españoles tras la publicación ayer de la Circular 1/2018, de 17 de abril, de la DGSFP.

La circular desarrolla los modelos de informes, las guías de actuación y la periodicidad del alcance del informe especial de revisión del informe sobre la situación financiera y de solvencia, individual y de grupos.

“El revisor principal del informe será el actuario de seguros (o sociedad de actuarios) o el auditor (o sociedad de auditoría), que reciba el encargo de elaborar el informe especial de revisión por la entidad. El revisor profesional será aquel que no haya sido designado como revisor principal, de tal forma que si el revisor principal es un actuario de seguros, el revisor profesional será el auditor de cuentas”, explican desde la institución.

Añaden que tanto el actuario como el auditor deberán contar con “la suficiente experiencia y competencia técnica como para identificar y recoger la información necesaria para formar sus conclusiones, así como conocimientos suficientes que les permitan manejar toda la información utilizada por la entidad al elaborar el informe sobre la situación financiera y de solvencia en los términos establecidos por la Circular 1/2017, de 22 de febrero, que se mantendrá en vigor”.

La circular establece en su artículo 10 que el Actuario o sociedad de actuarios ha de aplicar la Norma Europea de Práctica Actuarial (ESAP1), a la que están sujetos los Actuarios del Instituto de Actuarios Españoles, como colegio profesional perteneciente a la Asociación Actuarial Europea.

La circular delimita las materias a revisar por cada uno de los dos revisores responsables de los trabajos, al tiempo que se pretenden desarrollar los procesos técnicos de las actuaciones de comprobación a llevar a cabo para elaborar el informe y determinar el alcance de las comprobaciones y su periodicidad.

La identificación del actuario de seguros deberá realizarse mediante su número de colegiado en un colegio profesional de actuarios, y el del auditor por su número de inscripción en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas, y subsidiariamente, con el número de identificación fiscal.

¿Qué pasa en RC?



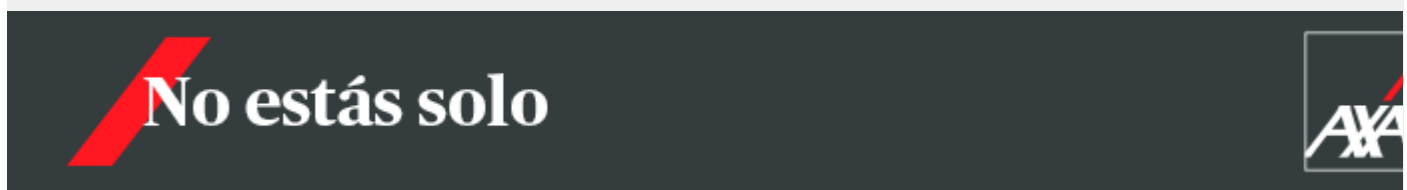
Cristina García
Directora de Inese DATA y Estudios

Atónita estoy porque, según el ['Cuaderno de Nuevos Productos de Seguros 2017'](#), durante el pasado año el sector asegurador sacó ¡31 productos nuevos de RC! Esto es casi tres al mes. Ningún otro ramo, ni siquiera de los llamados 'masa', registró cifra parecida. El que más se le aproxima es Enfermedad que, aun con 22 productos nuevos, queda lejos. ¿A qué puede responder esto?

Si nos fijamos con un poco de atención, vemos que aproximadamente un tercio de estos 31 productos se encuadrarían dentro de los seguros de líneas financieras (infidelidad de empleados, D&O de entidades financieras, gestoras de inversión, entidades de capital riesgo...). Otro buen número cubre la Responsabilidad Civil Profesional de determinados gremios: arquitectos, aparejadores, talleres de automoción, gimnasios, empresas de informática, ingeniería... Luego están los que cubren los ciber riesgos (nada menos que 6 productos) y hay también un popurrí de pólizas que cubren la RC de las más variadas cosas, como drones, microempresas-startups-autónomos, los daños medioambientales...

El seguro de RC creció en 2017 un 7,4% en volumen de primas. Sin duda, las compañías están viendo campo para su desarrollo y por eso se lanzan a la captura de nuevos clientes, estén en el segmento que estén, pero, también, vienen aplicando la máxima que todo el mundo repite últimamente: hay que innovar, acercarse a las necesidades del cliente, personalizar, segmentar...

Ahí lo tenemos. 31 productos nuevos. Todo un ejemplo.



Amundi explica cómo rentabilizar las carteras de las aseguradoras ante el escenario de bajos tipos de interés

El efecto que el contexto de bajos tipos de interés está teniendo para las aseguradoras -especialmente las de Vida debido a los compromisos adquiridos a largo plazo- ha impulsado la búsqueda de nuevas alternativas para reajustar sus carteras de inversión y contener el coste que supone adecuarlas a los términos apropiados de capital.

Amundi estima que, si el sector asegurador lleva a cabo una política de inversión moderada, el consumo de capital se incrementaría entre un 16,1% y un 17,6%, frente al que tendría si lleva a cabo una política conservadora. Por otro lado, si implementase una política de inversión arriesgada, el citado consumo de capital se situaría entre el 24,9% y el 27,8%, frente al que tendría si siguiera una política conservadora.

Así lo expresó ayer Jean Sorasio, director de negocio asegurador de Amundi, en una jornada en la que se presentó el estudio 'Impacto de los bajos tipos de interés en las aseguradoras del mercado español', que han realizado junto a ICEA. En el acto participaron, junto a otros, Javier Lendines, director general de MAPFRE AM; Carlos de la Peña, director de inversiones de RGA; y Francisco Carrasco, subdirector general de Seguros y Regulación de la DGSFP. Por parte de Amundi intervinieron también su directora de Negocio Institucional, Belén Ríos, y el responsable de Ventas Cliente Institucional para Iberia, Jorge Díaz.

Sorasio habló de las tendencias de inversión en el sector asegurador europeo aportando algunas ilustraciones de soluciones no tradicionales para invertir en el contexto de bajos tipos de interés. En concreto, aportó tres soluciones, desarrolladas a lo largo de su ponencia y que también analizaron otros ponentes, como son: monetizar las primas de iliquidez (es decir, invertir en activos ilíquidos); gestionar los riesgos de cola en las exposiciones de renta variable; y eliminar los riesgos no enumerados (lo que no se pagan nada y "pueden salvar mucho", como el riesgo ambiental).

"Aunque el apetito de las compañías no ha cambiado mucho y nunca fue fácil, mejorar la rentabilidad ajustada al riesgo es clave hoy", señaló. Como también lo es, aunque nunca fue fácil y cada vez sea más difícil, gestionar las inversiones del sector asegurador, así como los tipos de spreads en niveles mínimos, gestionar la rentabilidad del ratio de Solvencia II o la imprudencia que supone hoy día tener una cartera "prudente", explicó el directivo, quien propuso algunas soluciones diseñadas por Amundi.

AXA, primera aseguradora en adherirse al fichero para prevenir el fraude en Diversos de UNESPA

UNESPA ha creado recientemente un fichero destinado a prevenir el fraude a las aseguradoras en los negocios de Diversos. Desde la semana pasada las compañías interesadas pueden adherirse a esta iniciativa e incorporar la tecnología necesaria para informar a sus clientes de que sus datos se van a volcar en esta base de datos, informa *Expansión*.

Por el momento, tal y como hemos comprado esta misma mañana, ya está incluida en el fichero AXA SEGUROS GENERALES, a la espera de que más aseguradoras se unan a esta iniciativa impulsada por la asociación.

La previsión de UNESPA es que esta herramienta entre en funcionamiento a principios del próximo año y que cuente con un gran apoyo del sector. El fichero está inscrito en la Agencia de Protección de Datos y el objetivo es recibir toda la información del contrato de seguros como pueden ser los datos personales, los siniestros y las indemnizaciones de las compañías adheridas.

La gestión informática y el tratamiento de datos del fichero se realizarán por parte de TIREA.

El programa de gestión pericial de APCAS amplía sus funcionalidades

APCAS presenta una nueva funcionalidad ya integrada en su programa de gestión integral pericial XT50. Dicho servicio es una herramienta de comunicaciones certificadas para el perito de seguros de diferentes tipos de documentos así como de acreditación de la presencia del perito en el siniestro con un certificado de geolocalización.

Más concretamente, los servicios que ofrece más esta nueva funcionalidad son: notificaciones con certificación que acreditan la entrega por e-mail, por e-mail con enlace, por SMS y postales; notificaciones certificadas con firma del receptor o receptores; aceptaciones certificadas que validan su recepción con firma digital; y evidencias que acreditan y certifican la geo-posición del perito a través del móvil mediante una app propia de la aplicación.

20 años del desastre de Aznalcóllar

Se cumplen 20 años de la rotura de la balsa en Aznalcóllar de la mina explotada por Boliden Apirsa que supuso la mayor catástrofe ambiental conocida hasta entonces, con el vertido de lodos tóxicos hasta las puertas de Doñana. La rotura liberó sobre los ríos Agrio y Guadiamar aguas ácidas y lodos tóxicos que provocaron el desbordamiento de sus cauces y la anegación de las tierras colindantes a lo largo de una extensión de 62 kilómetros. Nueve municipios de la provincia de Sevilla.

La empresa sueca ha logrado zafarse de cualquier tipo de responsabilidad, tanto penal como civil. El Gobierno andaluz cifra en 165,3 millones el dinero destinado a la recuperación del Guadiamar entre 1998 y 2003.

Breves:

- **Visita cultural del CAI al Museo Naval de Madrid.** Más de 60 personas entre adultos y niños disfrutaron de una visita guiada el pasado sábado 21 de abril. La visita, organizada por COMISMAS, se completó con nociones sobre los sistemas de construcción naval, la evolución de la navegación, los instrumentos náuticos, la cartografía y los descubrimientos y expediciones españolas desde el siglo XV al XVIII.

[» subir «](#)



EMPRESAS

LÍNEA DIRECTA gana un 7% más en los tres primeros meses del año

LÍNEA DIRECTA ha logrado en los tres primeros meses del año un beneficio neto de 27,5 millones de euros, un 7% más que en el mismo periodo de 2017. El ratio combinado queda en el 87,9%, frente al 88,7% de un año antes, y el total de primas alcanza los 204 millones, tras un incremento interanual del 8%, según se desprenden del informe de cuentas a 31 de marzo que acaba de presentar hace unos minutos su matriz, Bankinter.

En el negocio de Autos, el volumen de primas crece un 6%, con un alza del 7% en asegurados, mientras que en Hogar incrementa la facturación en un 13% y en un 12% la cartera de clientes. En total, la aseguradora cierra el trimestre con 2,86 millones de asegurados, un 8,2% más.

<u>linea directa</u>	1T18	1T17	Dif. %
Prima emitida	204,0	188,8	8%
Prima ganada neta	195,8	182,5	7%
Siniestralidad neta	-126,8	-122,3	4%
Gastos de explotación y otros	-42,2	-36,6	15%
Resultado Técnico	26,7	23,7	13%
Ingresos Financieros	8,4	9,2	-8%
Resultado Asegurador	35,1	32,8	7%
Otros Resultados	1,3	1,4	-7%
Beneficio Antes de Impuestos	36,5	34,3	6%
Beneficio Neto	27,5	25,8	7%

MUTUALIDAD DE LA ABOGACÍA apuesta por una solución negociada para su inversión en el Popular

La aseguradora incrementa un 5% las aportaciones y logra una rentabilidad neta de las inversiones del 5,17%

MUTUALIDAD DE LA ABOGACÍA cerró sus cuentas del pasado ejercicio con un superávit de 22,7 millones de euros, cifra un 25% inferior a la de 2016. Su presidente, Enrique Sanz Fernandez-Lomana, explicó que esta caída responde a la incidencia de los mercados y el entorno de tipos y, en particular, a las pérdidas asumidas por la inversión en Banco Popular.

La mutualidad tenía invertidos 54 millones en el banco que, a consecuencia, de la depreciación de valor de las acciones se había reducido a 35 millones en el momento de la resolución de la entidad. “Ha sido un hecho excepcional y esta pérdida se ha llevado íntegramente a la cuenta de resultados de 2017”, explicó el directivo, que añadió que si se había presupuestado una rentabilidad para el mutualista entorno al 5%, esta ha sido al final del 4,65%. La rentabilidad neta de las inversiones se ha situado en el 5,17% sobre los activos invertidos.

“Estamos combatiendo en la media que podemos el efecto de la resolución del banco, con un recurso ante el Tribunal de Justicia de la UE y un recurso ante la Audiencia Nacional contra los actos de ejecución del FROB y no descartamos ninguna otra acción, pero por encima de todas no descartamos una solución alternativa a través de un acuerdo extrajudicial”, expresó el presidente, si bien reconoció que una solución de este tipo “está por ahora muy verde”.

El excedente de este año se va a acumular íntegramente a reservas, reforzando los fondos de solvencia; en este

sentido, los fondos propios alcanzarán 319,6 millones, un 7,62% más que el año anterior. Desde 2005, la aseguradora ha multiplicado por 35 los fondos propios.

Según los resultados presentados ayer en rueda de prensa, el volumen de las aportaciones ingresadas se ha elevado hasta 624,7 millones, un 5,1% más, menor al de otros años, matizó el directivo, pero hay que ponerlo en el contexto de la evolución del sector, que de hecho bajado. También ha crecido el número de mutualistas que ha alcanzado los 196.326 al final del ejercicio.

El número de mutualistas y el aumento del nivel de cobertura de ahorro, junto con la rentabilidad asignada han elevado en un 11,5% el ahorro gestionado, que ha llegado a los 6.624 millones de euros. Por otra parte, el ratio de los gastos de gestión sobre el ahorro gestionado se ha situado en el 0,20%, reduciéndose con respecto del año anterior que fue del 0,22%. Además, el ratio medio de solvencia supera en 2,23 veces.

Más de 1.000 millones en plusvalías en las inversiones

Al cierre de 2017, el valor contable de las inversiones ascendía a 7.665 millones, con un aumento del 9,92% frente al año anterior. El valor de mercado superaría los 8.800 millones. De ellos, 567 millones corresponden a inversiones inmobiliarias, y los restantes 7.098 millones a inversiones financieras y tesorería.

Dentro del conjunto de la cartera, un 72,58%, (5.564 millones de euros), está invertido en bonos de renta fija, con una elevada rentabilidad media, superior al 5%; un 7,40%, (567 millones de euros), son inmuebles; el 5,85 está invertido en renta variable (acciones y fondos por importe de 448,1 millones de euros); y, finalmente, un 14,16% (1.085,9 millones de euros) corresponde a otros activos financieros y tesorería.

Por otra parte, el presidente ha destacado que la decisión de informar a sus mutualistas de la pensión esperada “ha tenido muy buena acogida”. “Es una información extremadamente útil para organizar la previsión de los mutualistas, que está en nuestra cultura de fomentar la cultura del ahorro y que, además, fortalece las prácticas de buen gobierno corporativo”, concluyó.

El ahorro gestionado se incrementará de nuevo en dos dígitos este año

Para el presente ejercicio, la mutualidad prevé un crecimiento de las aportaciones más moderado que en años anteriores, alcanzando un 2%, hasta situarse en los 641,3 millones. Con ello, el volumen del ahorro gestionado llegará a los 7.295 millones, creciendo un año más a tasas de dos dígitos (10,12%). La rentabilidad prevista para 2018 se estima en un 4,72%, lo que dejaría la rentabilidad a favor de los mutualistas en el 4,25%.

Como consecuencia de los proyectos para mejorar los procesos y la transparencia, así como la próxima puesta en marcha de un Plan Estratégico para los próximos 5 años, los gastos comerciales y de administración podrían crecer hasta un 8,65%, si bien al aumento del ahorro gestionado se mantendrá el mismo ratio de gastos del 0,20% que en el año 2017.

Con estas cifras, el excedente podrá situarse en los 25 millones, con lo que la Mutualidad pasaría a tener unos fondos propios de 321,4 millones.

Evolución del primer trimestre

En lo que ha transcurrido ya de año, el importe de las aportaciones de los mutualistas ha sido de 164,7

millones de euros en el trimestre, y el ahorro gestionado se ha situado en los 6.823 millones al cierre del primer trimestre del año en curso.

La rentabilidad anualizada estimada al cierre del ejercicio se sitúa en el 3,65%, con el objetivo final del 4,72% presupuestada y que permitirá otorgar a los mutualistas el 4,25%.



Nuestro objetivo

Ser la compañía de referencia de la mediación.

PSN inaugura nuevas oficinas en Vitoria y Bilbao

PSN ha inaugurado oficialmente dos nuevas oficinas en País Vasco, en las ciudades de Vitoria y de Bilbao. La aseguradora cuenta con cerca de 7.000 mutualistas y de 10.000 asegurados en esta comunidad autónoma.

El acto de inauguración en Vitoria, situada en la calle Fueros nº 7, tuvo lugar la tarde del lunes, con múltiples representantes de los colegios profesionales provinciales. Por parte de PSN, además de contar con la presencia de mutualistas de la zona, acudieron el presidente, Miguel Carrero, la vicepresidenta, Carmen Rodríguez, el secretario de Consejo de Administración, Esteban Ímaz, la directora general del grupo, Cristina García, y el director general de la mutua, Jesús Rioja. El inmueble tiene una superficie construida de 364 metros cuadrados, divididos en una planta a pie de calle con tres puestos de trabajo y una sala de reuniones, y una planta inferior, también concebida como sala de reuniones.

La oficina de Bilbao, ubicada en la calle Henao nº 37, fue inaugurada el martes. Entre los asistentes, además del Consejo de Administración de la mutua, los directores generales y alrededor de una treintena de mutualistas, estuvieron presentes diferentes miembros de las juntas directivas de los colegios de Guipúzcoa y Vizcaya. Esta oficina cuenta con 234 metros cuadrados, con nueve puestos de trabajo, cuatro salas de reuniones y un despacho.

CESCE mantiene la cobertura sin restricciones para las empresas españolas en Rusia

El presidente de CESCE, Álvaro Rengifo, confirma que la aseguradora mantiene abierta la cobertura, sin restricciones para las empresas españolas en Rusia, tanto a corto como a medio y largo plazo. Durante la inauguración de la VII edición del Ciclo de Jornadas Riesgo País celebra la entidad como parte de su política de asesoramiento e información sobre mercados internacionales, destacó la importancia del mercado ruso por su tamaño y dotaciones, pero también el difícil momento que atraviesa el país en sus relaciones internacionales, aunque resaltó que “es un país llamado a tener mucho protagonismo en el siglo XXI”.

En el transcurso de la jornada, moderada por la directora de Riesgo País y Gestión de Deuda de la aseguradora, Inés Menéndez de Luarda, el analista de Riesgo País de la aseguradora, Pablo Arjona, evaluó la situación del país, tanto política como económica, haciendo especial hincapié en el papel de Rusia en la geopolítica mundial. Destacó la profunda imbricación de dicho papel en la marcha de la política nacional, la adaptación de la economía a las condiciones adversas que han supuesto el período de

precios bajos del petróleo y las sanciones y, por último, la incertidumbre que hoy por hoy supone el impacto de las nuevas.

Carolina Andréz, jefa de Unidad de Asesoría Jurídica Cuenta del Estado, realizó un análisis de las complejas sanciones que afectan a Rusia, tanto de las impuestas por la Unión Europea como de las estadounidenses. Finalmente, la subdirectora General de Política Comercial con Europa, Asia y Oceanía del Ministerio de Economía, María Aparici, se centró en las relaciones comerciales hispano-rusas, y subrayó el hecho de que a pesar de las sanciones existe margen para operar con Rusia y muchos sectores de oportunidad para la empresa española.



LAGUN ARO y CECAS completan otra edición de sus jornadas tecnológicas

Las jornadas tecnológicas que realizan LAGUN ARO y CECAS durante el año llegan a su fin. En concreto, se han celebrado en Valladolid, Zaragoza, Barcelona y Valencia. En esta última cita de la capital del Turia, que tuvo lugar el pasado 12 de abril, se registraron un total de 86 participantes.

Este año se ha continuado la apuesta por la digitalización del mediador, promoviendo el fomento de la venta cruzada a través de elementos digitales. Este es el tercer año que la aseguradora apoya estas jornadas a través de los colegios de mediadores y, en su conjunto, más de 225 personas han podido disfrutar de esta formación.

CRÉDITO Y CAUCIÓN participará como ponente en La Neurona Summits

CRÉDITO Y CAUCIÓN impulsa la celebración de La Neurona Summits, una jornada de networking y conocimiento para conectar a profesionales y directivos y compartir las experiencias de los expertos del sector de finanzas, marketing, recursos humanos y la inteligencia emocional para afrontar los retos del mundo globalizado en constante cambio.

La aseguradora, que participará como ponente, abordará las posibilidades que ofrecen ya hoy una nueva generación de servicios y aplicaciones en las que la inteligencia de datos ocupa un papel fundamental en el crecimiento de las ventas y el control del riesgo.

La cumbre abordará desde tres salas simultáneas el futuro que espera a las empresas con la implantación de la Inteligencia Artificial (IA), los problemas de la ciberseguridad, los recientes cambios en el ámbito

de la protección de datos, las nuevas herramientas y fórmulas para captar y fidelizar a los clientes.

Breves:

- **Legálitas, un año más patrocinador oficial de Mutua Madrid Open.** La compañía será encargada de proteger legalmente a los jugadores de tenis que participan en el torneo durante su estancia en la capital.

[» subir <<](#)

MEDIACIÓN

Patrocinado por



La Asociación de Corredores de Seguros de Andalucía crea la organización comercial UNIACSA



La Asociación de Corredores de Seguros de Andalucía (ACSA), en sus protocolos con distintas compañías, ha propiciado que un determinado número de socios hayan decidido dar un paso más en sus compromisos comerciales y constituir bajo el nombre de UNIACSA una organización

para tal fin, según informa la organización en un comunicado.

Una vez confeccionado un reglamento de gestión interna, el pasado día 1 de marzo se dio el paso de constituir formalmente el nuevo proyecto. Inicialmente UNIACSA estará compuesta por 15 corredurías y corredores con un volumen de negocio superior a 20 millones de euros.

Pendientes de dar forma jurídica propia a la organización, el nuevo grupo inicia una etapa de cara a unir sus capacidades dentro del seno de la asociación. De esta forma, nace como una apuesta netamente andaluza para "crear una plataforma de negociación con un plus de compromiso y estabilidad a medio/largo plazo".

WILLIS TOWERS WATSON NETWORKS incorpora a RAMSEC INSURANCE CONSULTING

WILLIS TOWERS WATSON NETWORKS ha incorporado a RAMSEC INSURANCE CONSULTING a su alianza. Una colaboración, según destacan, que aportará a sus asociados un amplio conocimiento del sector en el ámbito legal y económico.

Con sede social en Madrid, se trata de una correduría especializada en la consultoría integral de seguros e

inversiones para empresas que cuenta con 15 años de experiencia.

En el acto de la firma del acuerdo han estado presentes el equipo directivo de WILLIS TOWERS WATSON NETWORKS, Javier Giménez, Javier Gausí, y Virginia García-Olías, acompañados de Pablo Candela como Trade Manager del nuevo asociado. También han asistido sus socios directores, Eva Montero Redondo y César Sánchez Aguirre.

ARRENTA QP lanza una calculadora para conocer el importe anual de la prima del Multirriesgo de Hogar adaptado

Para la póliza Multirriesgo de Hogar adaptada tanto para los arrendadores como para los inquilinos y facilitar el cálculo de su valor, ARRENTA QP acaba de lanzar la que dice ser "la única calculadora del mercado", que permite conocer el importe anual de la prima con solo indicar los metros cuadrados de la vivienda y la provincia donde se encuentra.

La calculadora, que permite conocer el coste de estos seguros sin aportar ningún dato personal, ofrece una comparativa de tres compañías (LIBERTY, MAPFRE y FIDELIDADE) y permite elegir entre tres opciones del capital de contenido a asegurar para adaptarse a cada necesidad.

La correduría ha dado a conocer que la mayoría de los arrendadores desconoce la existencia de un seguro de Hogar para viviendas en alquiler con un coste menor y coberturas específicas, motivo por el cual casi el 70% de los arrendadores paga un sobrecoste de hasta el 15% por el seguro de Hogar de su vivienda alquilada, según ARRENTA QP, que añade que por este desconocimiento, se termina contratando seguros de Hogar tradicionales, como si las viviendas no estuvieran alquiladas. "En el arrendamiento la situación es diferente, pues el valor del contenido del inmueble (mobiliario y demás) es menor y, consecuentemente, el precio de la póliza también", indica la entidad.

APROMES presenta su nueva web

APROMES estrena web que, explica la organización profesional de corredores y corredurías, cuenta con un un diseño "visual y muy vanguardista acorde con su identidad e imagen corporativa". Se trata de un diseño adaptativo que facilita su consulta desde los diferentes dispositivos, tanto ordenadores como tabletas o teléfonos inteligentes.

El portal facilita el acceso a la navegación "gracias a su nuevo diseño intuitivo, y permite un rápido conocimiento a lo que hoy es esta organización profesional, en cuanto a información global del sector, convenios, servicios, normativa legal, formación profesional, zona privada para sus asociados...etc".

La asociación contempla la web como una herramienta más de comunicación, necesaria, recuerda, dada su expansión no solo en nuestro país, sino en hasta seis países de la Unión Europea.

Una comunicación que se completa con su presencia en redes sociales ([Facebook](#), [Twitter](#) y [LinkedIn](#))

y su [blog](#) en el que se recoge información adicional sobre el sector asegurador.

Breves:

- **Acuerdo del Colegio de Mediadores de Alicante y PLUS ULTRA SEGUROS.** Ambas entidades reafirman su compromiso de colaboración y refuerzan su relación institucional. La alianza se enmarca en la estrategia de la aseguradora de dar valor al colectivo de mediadores, un pilar estratégico para su actividad comercial.
- **E2K organiza un webinar junto con DAS sobre Defensa Jurídica para empresas.** En el mismo se explicó las características del seguro para pymes y autónomos, destinado a prevenir y resolver conflictos en los ámbitos penal, civil y laboral, con especial incidencia a 'DAS Abogado Empresa-E2K', diseñado específicamente para la Red de Distribución de E2K.

[» subir <<](#)

INTERNACIONAL

Patrocinado por



CA Life
Insurance Experts

Crédit Andorrà Financial Gro

EIOPA mejorará las estadísticas sobre planes de pensiones

EIOPA publicó ayer su [decisión sobre la presentación de información en pensiones de jubilación](#), en la que define un marco único para las solicitudes periódicas de información a las autoridades nacionales competentes en relación con el suministro de datos para supervisar y evaluar eficazmente el sector europeo, haciendo especial hincapié en los efectos sobre la estabilidad financiera.

Según describe la autoridad, este marco único facilita “unos procesos de notificación fluidos y eficientes” y permite recibir la información “suficiente necesaria para realizar un seguimiento adecuado y evaluar a fondo la evolución del mercado en el ámbito de las pensiones de jubilación, así como realizar análisis económicos en profundidad del mercado de las pensiones de jubilación”.

Los requisitos de información se aplicarán a partir del tercer trimestre de 2019 para los informes trimestrales y a partir de 2019 para los informes anuales, teniendo en cuenta un período transitorio y un enfoque proporcionado para proveedores de pensiones más pequeños.

AXA logra 3.200 millones de dólares con la reorganización previa de su filial de Estados Unidos

AXA ha anunciado que AXA Equitable Holdings ha completado con éxito sus operaciones de reorganización previas a su salida a bolsa, incluyendo el reembolso de todos los préstamos internos concedidos por el grupo y la compra de las unidades de Alliance Bernstein, que anteriormente eran propiedad de AXA S.A. y sus filiales.

En consecuencia, AXA ha recibido 3.200 millones de dólares (2.624 millones de euros) que contribuirán a la financiación de la [adquisición de XL GROUP, anunciada el 5 de marzo de 2018](#).

MUNICH RE desembolsa 1.300 millones de euros a los accionistas

Se confirma la previsión de beneficios para 2018 de entre 2.100 y 1.500 millones de euros y de 2.800 millones de euros para 2020

La Junta General de Accionistas de MUNICH RE ha aprobado un dividendo a cuenta de los resultados de 2017 de 8,60 euros por acción, la misma cifra que el año anterior. El presidente del Consejo de Administración, Joachim Wenning, confirmó la previsión de beneficios para 2018 de entre 2.100 y 1.500 millones de euros, que es superior a la del año anterior, así como una previsión de beneficios a medio plazo de 2.800 millones de euros para 2020.

"Por primera vez en cinco años, una vez más somos capaces de aumentar nuestras previsiones de beneficios en comparación con el año anterior. Continuaremos con esta tendencia de resultados positivos en el futuro", señaló Wenning, que dijo que el aumento del poder adquisitivo, la transformación digital y la reducción de la complejidad son claves para el desarrollo futuro de la reaseguradora.

Simplificación de estructuras y aumento del poder adquisitivo

Wenning manifestó que simplificarán sus estructuras y procesos en el reaseguro y en las funciones del grupo e incluso eliminarán algunas de ellas por completo. "Como resultado, seremos capaces de manejar un negocio en crecimiento con menos recursos. Esperamos conseguir un ahorro de más de 200 millones de euros al año antes de impuestos. Y, con la fluctuación natural, la semi-jubilación y los paquetes de despidos, reduciremos alrededor de 900 puestos de trabajo en todo el mundo, de los cuales unos 480 serán en Munich", comentó

Explicó que "el negocio tradicional de reaseguros tiene un potencial de crecimiento sostenido y el Programa Estratégico ERGO también está progresando bien. Con sus iniciativas de crecimiento, el reaseguro y ERGO contribuirán en igual medida al aumento de los beneficios en los próximos años. Nuestro fuerte balance nos permite crecer orgánicamente, y a través de adquisiciones".

Sobre la transformación digital, recordó que se encuentran desarrollando nuevos modelos de negocio digitales, por ejemplo, IoT, y que MUNICH RE ya es líder en el mercado de los seguros cibernéticos. "La transformación digital nos permitirá asegurar nuestro poder de ganancias para el futuro", matizó.

Nuevo programa de recompra de acciones

MUNICH RE tiene previsto volver a comprar acciones propias por un valor de hasta 1.000 millones de euros antes de la Junta General de Accionistas de 2019. El nuevo programa de recompra es continuación del programa que expira con la Asamblea General Anual de 2018, en virtud del cual se recompraron

acciones por valor de 1.000 millones de euros.

Teniendo en cuenta el pago de dividendos y la recompra de acciones, la reaseguradora ha devuelto a sus accionistas algo menos de 26.000 millones de euros desde 2005, lo que equivale al 85% de su actual capitalización bursátil.

Además, la Junta ratificó la elección de Kurt Bock (sucesor de Ron Sommer) y Maximilian Zimmerer (sucesor de Peter Gruss) como nuevos miembros del Consejo de Administración.

CHUBB gana un 1,1% menos en el primer trimestre del año

CHUBB ha registrado en el primer trimestre del año un resultado neto de 1.082 millones de dólares (1.082 millones de euros) un 1,1% menos que en marzo de 2017.

El presidente y CEO del grupo, Evan Greenberg, señala que “excluyendo las catástrofes naturales, tuvimos un excelente trimestre destacado por un desempeño de suscripción de pólizas de clase mundial, sólidos resultados netos de ingreso de inversión y un buen crecimiento de ingresos por primas en muchos de nuestros negocios, particularmente en Estados Unidos, en un número de segmentos importantes, logrando al mismo tiempo mejoras en el crecimiento de tasas”.

El ratio combinado para el trimestre fue del 90,1% (87,5% en marzo de 2017), el cual incluía 5,8 puntos relacionados con catástrofes naturales. Los ingresos netos por inversiones aportaron 877 millones (719 millones de euros), 5% más que el año pasado, mientras que el total de primas netas en No Vida se incrementó en un 5,8%, hasta 6.545 millones (5.367 millones de euros).

LLOYD’S empieza a contratar personal para su filial en Bruselas

LLOYD’S ha comenzado a contratar personal para su filial en Bruselas, con la búsqueda de profesionales para los departamentos de Financiero, Operaciones, Compliance, Recursos Humanos y Suscripción.

Cabe recordar que el mercado de Londres ha decidido constituir una compañía de seguros en Bélgica para garantizar el poder seguir operando en el Espacio Económico Europeo (EEE) tras la salida de Reino Unido de la Unión Europea. Esta filial, que contará con 19 sucursales en toda Europa, incluyendo Reino Unido, estará autorizada y regulada por el Banco Nacional de Bélgica y capitalizada de acuerdo con las normas de Solvencia II. Podrá suscribir toda clase de riesgos de No Vida desde el EEE.

“Estoy satisfecho con el siguiente paso en la puesta en marcha de nuestras operaciones en Bruselas. Desde el resultado del referéndum del brexit, hemos estado trabajando duro para garantizar a nuestros socios del EEE que seguirán teniendo acceso a nuestras pólizas”, afirma Vincent Vandendael, CCO de LLOYD’S. “Estar en el corazón de Europa proporcionará muchas y diversas ventajas a nuestros clientes y nos ofrecerá una oportunidad para seguir aumentando nuestro negocio en el continente”, añade.

mediQuo da el salto a Latinoamérica

La app de chat médico mediQuo ha decidido dar el salto internacional y ofrecer sus servicios de atención médica a los usuarios de habla hispana. Para su CEO y co-fundador, Guillem Serra, “el desembarco en América Latina es algo natural por nuestra cercanía cultural. Aunque somos jóvenes, hemos hecho un esfuerzo para poder lanzar en los países de habla hispana por la acogida que hemos recibido en nuestros primeros días aquí. Creemos que podemos ayudar mucho a acercar la medicina a toda la población”.

Desde su lanzamiento en España, esta startup fundada también por José López y Albert Castells, impulsores de iSalud, más de 30.000 usuarios ya se han descargado la app y se han registrado más de 18.000 chats médicos. De hecho, el pasado marzo se llevaron a cabo casi 6.000 consultas médicas y este mes de abril prevé cerrar con más de 8.000.

Breves:

- **TOKIO MARINE KILN (TMK) lanza un producto especializado en seguros de Propiedad Intelectual para en Francia, Bélgica y Luxemburgo.** La compañía ya contaba con esta póliza para clientes en Reino Unido, Estados Unidos y varios mercados de Europa Continental a través de sus oficinas de Londres y Frankfurt. La decisión de TMK de ampliar su oferta en estos nuevos mercados es una respuesta a la creciente demanda de protección de la propiedad intelectual por parte de las empresas de esos lugares, según explica en un comunicado.

[» subir <<](#)

ENTORNO

Acuerdo entre MotorLand y Centro Zaragoza

MotorLand Aragón y Centro Zaragoza han sellado un acuerdo de colaboración para trabajar en proyectos de investigación y desarrollo del sector del automóvil. El punto de partida común para esta colaboración es el desarrollo en el circuito de velocidad de ensayos, modelos y test de componentes.

El acuerdo fue rubricado en el circuito aragonés por Santiago Abad, gerente de MotorLand, y Carlos Arregui-Dalmases, director gerente de Centro Zaragoza, durante la celebración de la prueba aragonesa del mundial de Superbikes. Entre los nuevos proyectos que se desarrollarán a corto plazo a través de esta colaboración, integrados en la actividad de pista diaria del circuito, surgirán micropoyectos de investigación. Estos estarán orientados a la generación de grupos de trabajo en el propio circuito de velocidad, a pie de pista.

Blockchain y tres conceptos clave para el legislador: smart contract, contrato editable y las ICOS

“El blockchain pone encima de la mesa nuevas formas de pensar, nuevos modelos de negocio y le da la vuelta a ciertos aspectos del ámbito legal”, ha señalado Cristina Martínez, abogada y socia de Mind the Law, durante su intervención en la nueva edición de Conversaciones en la Azotea de Lefebvre - El Derecho, centrado en blockchain en los servicios jurídicos.

En el debate también ha participado Cristina Carrascosa, Chief Legal Counsel en Klenergy, profesora en IE Business School y asesora en blockchain, quien ha ratificado estas palabras indicando que “el blockchain tiene que encontrar su lugar. El mercado debe depurar proyectos, aplicaciones... Para mí es el momento de sentarse a analizar”.

En el Foro se ha realizado un análisis en profundidad sobre las aplicaciones de esta herramienta tecnológica. Durante la mesa redonda se han tratado algunas de sus aplicaciones más importantes dentro del mundo de la abogacía. En concreto, tres aspectos clave que todo legislador debe conocer y tener en cuenta a la hora de realizar su labor: El smart contract, un contrato inteligente basado en arquitectura de software que permite hacer cumplir un acuerdo legal de forma automática; El contrato editable, un contrato digital no inteligente que se realiza sobre blockchain (a diferencia del anterior, este se modifica si ambas partes cambian de opinión), y las ICOS, una nueva forma de financiación de un proyecto a través de criptomonedas.

Sobre los contratos inteligentes, ambas coinciden en que basar un modelo de negocio legaltech en este tipo de documento es difícil ya que no acepta ningún tipo de interpretación, sigue el esquema “if this, then that” (“si esto, entonces esto”), y, a un abogado, muchas veces se le presentan escenas con exceso de carga valorativa. Automatizar cláusulas –por ejemplo, las del pago de los seguros- puede resultar factible, pero, en términos generales, es de difícil aplicación.

En cuanto a un proyecto financiado por una ICO, Cristina Carrascosa ha querido matizar que es muy curioso ver que la mayoría de esas ICOS se han lanzado desde fundaciones. “Las fundaciones son modelos que no están obligados a presentar resultados, no tienen que tener beneficios a final de año. Me parece que es muy difícil que una forma jurídica que no tiene porqué presentar beneficios a fin de año empiece a presentar modelos de negocio viable”.

Breves:

- **Otorgado el II Premio Periodístico IDIS-Quality Healthcare en comunicación en el área de salud y sanidad.** La periodista Laura Gutiérrez, de *Diario Médico*, ha sido merecedora del primer premio por su reportaje “¿Faltan o sobran médicos?”. El trabajo “Informarse con rigor sobre salud en Internet: así es el paciente experto”, publicado en *EfeSalud* por Laura Martínez Tébar, recibirá el accésit. El jurado ha decidido hacer un reconocimiento especial a otro trabajo candidato “La tecnología cambia la medicina y la I+D”, firmado por la periodista de *Expansión* Ana Medina.
- **La Cátedra Divina Pastora colabora en un proyecto deportivo para fomentar la práctica de ciclismo adaptado.** El Circuito Ricardo Tormo de Cheste acogerá la Copa de España de Ciclismo Adaptado el próximo mes de julio.

AGENDA

CURSOS SUPERIORES

Curso Superior de Compliance en el Sector Asegurador

[Madrid, del 9 de mayo al 13 de junio](#)

[Barcelona, del 18 de abril al 20 de junio](#)

Curso Superior de Auditoría Interna en Solvencia II

[Barcelona, del 10 de mayo al 21 de junio](#)

[Madrid, mayo de 2018](#)

Global Summit for Insurance Innovation

[Madrid, 21 y 22 de junio](#)

Congreso de Responsabilidad Civil y Seguro

[Madrid, 25 y 26 de junio](#)

CURSOS

Responsabilidad Civil Médica y su Aseguramiento

[Barcelona, 3 de mayo](#)

[Madrid, 12 de junio](#)

Contabilidad de las Entidades Aseguradoras

[Barcelona, 7, 8 y 9 de mayo](#)

[Madrid, 4 a 18 de junio](#)

Curso Gestionando Equipos Remotos y Virtuales

[Barcelona, 2 de mayo](#)

[Madrid, 3 de mayo](#)

Curso Pensamiento Creativo

[Barcelona, 15 de mayo](#)

[Madrid, 16 de mayo](#)

Siniestros de Responsabilidad Civil Patronal. Accidentes laborales

[Madrid, 18 de mayo](#)

Seguro de Transporte de Mercancías

[Madrid, 23 y 24 de mayo](#)

Curso Perspicacia Financiera

[Madrid, 23 de mayo](#)

[Barcelona, 24 de mayo](#)

IFRS 17

[Madrid, 28 de mayo](#)

[Barcelona, 30 de mayo](#)

REVISTA DE PRENSA

Finanzas

- [Liberbank ganó 29 millones en el primer trimestre, un 9% menos.](#) Liberbank obtuvo un beneficio neto de 29 millones de euros en el primer trimestre del ejercicio, lo que supone un 9% menos que en el mismo periodo del año 2017, si bien aumentó un 8,6% sus ganancias antes de impuestos, hasta 41 millones de euros. (Europa Press)
- [BBVA avisa de que el crédito a pymes en España empieza a dar pérdidas.](#) La entidad financiera señala que la competencia es "particularmente intensa" en este segmento. (El Economista)
- [March refuerza su banca de inversión con dos fichajes de Santander.](#) Ramón Llorente se hará cargo del área de financiación estructurada de la entidad y Guillermo Hott será el responsable de la originación de renta fija. (Expansión)
- [Evo Banco permitirá invertir en inmuebles desde 50 euros a través de la plataforma Housers.](#) Evo Banco se ha aliado con la plataforma de 'crowdfunding' Housers para permitir a sus clientes invertir en inmuebles a partir de 50 euros mediante un servicio que estará disponible en su aplicación móvil dentro de unos meses. Para el consejero delegado de la entidad, Enrique Tellado, este acuerdo con Housers representa "una excelente noticia" para sus clientes. (Europa Press)
- [Santander estudia compartir oficinas con otros bancos en las zonas rurales.](#) El banco ya desarrolla una 'app' en Brasil que permite operar sin cuenta. (Expansión)
- [La desregulación bancaria alimenta el sobrecalentamiento de EEUU.](#) En un momento en que el precio de los activos siguen tonteando con precios récords y la economía estadounidense crece viento en popa, fruto del estímulo fiscal aprobado en diciembre, tendría sentido esperar que los reguladores estén al acecho a la hora de evitar los excesos en la toma de riesgos. (El Economista)
- [Nuevo latigazo de la deuda: el Ibex 35 cede un 0,26% pero aguanta los 9.800 puntos.](#) Pequeña tormenta en los mercados. El aumento de la rentabilidad de la deuda americana y alemana han provocado descensos significativos en las bolsas europeas. El Ibex 35 ha llegado a perder los 9.800 puntos, pero finalmente las caídas se ha limitado al 0,26% en 9.858 puntos, en máximos del día. El volumen de la bolsa alcanza los 2.357 millones de euros. El euro pierde los 1,22 dólares con nuevas caídas y marca mínimo de dos meses. (El Economista)

Economía

- [La prima de riesgo de España, en mínimos en plena subida de los intereses de la deuda.](#) (Expansión)
- [La CEOE pide "tipos muy bajos" en Sociedades para firmas que facturen poco.](#) (El Economista)
- [Rosell ataca con dureza a los sindicatos por el pacto salarial: "Son incoherentes e inmovilistas".](#) (El País)
- [Nueve comunidades se unen ante el peligro de que los parados de larga duración pierdan las ayudas.](#) (El Mundo)
- [Iberia planta cara al 'low cost' de El Prat con su llegada a San Francisco.](#) (Cinco Días)

Nacional

- [El fin de Cifuentes deja un PP a la deriva y desprestigiado.](#) (El País)
- [El Gobierno trató de evitar la división del TC por el voto de Comín.](#) (Abc)
- [Izquierda Unida plantea a sus militantes autodisolverse e integrarse en Podemos.](#) (El Mundo)
- [Las cajas de ETA intervenidas en Francia contienen 24 armas cortas, 500 detonadores y 200 matrículas.](#) (Europa Press)

Internacional

- [Macron arremete en EE UU contra el aislacionismo, el nacionalismo y la guerra comercial.](#) (El País)
- [Maduro incumple las garantías electorales pactadas en Santo Domingo.](#) (Abc)

- [Cómo hacer humano a Kim Jong-un. \(El Mundo\)](#)
- [Muere un segundo periodista palestino por las heridas sufridas en las protestas de Gaza- \(Europa Press\)](#)

Más información en www.inese.es
todo el Seguro español a un clic

INDICES BURSATILES

(fuente: [Infobolsa](#))

[Índices Mundiales](#)

[Bolsas Españolas](#)

[Bolsas Europeas](#)

[Bolsas EE.UU y
CANADÁ](#)

[Bolsas
Latinoamericanas](#)

[Divisas](#)

[Euribor](#)

[Primas de Riesgo](#)

[» subir <<](#)

BOLETÍN DIARIO DE SEGUROS (BDS). ISSN: 1697-4182

Todos los derechos reservados. Los contenidos de esta publicación no podrán ser reproducidos, distribuidos, ni comunicados públicamente en forma alguna sin la previa autorización por escrito de la sociedad editora

PARA CUALQUIER CONSULTA O SUGERENCIA RELACIONADA CON LOS CONTENIDOS DEL BDS:

Remítanos un mensaje electrónico a redaccionbds@inese.es

PROBLEMAS CON LA RECEPCIÓN:

Remítanos un mensaje electrónico a redaccionbds@inese.es comunicándonos la incidencia o póngase en contacto con INESE MADRID - 91 375 58 44.

ATENCIÓN AL SUScriptor Y CAMBIOS, ALTAS Y BAJAS DE DIRECCIONES DE ENVÍO:

Remítanos un mensaje electrónico a a.eduardo.lopez@inese.es indicándonos los datos precisos -persona de contacto, datos de la/cuenta/-as de correo, etc.- o póngase en contacto con INESE MADRID - 91 375 58 20. At. Eduardo López

Editado en España por Wilmington Inese S.L.U.

En cumplimiento del Reglamento (UE) 2016/679 General de Protección de datos y la Ley Orgánica de Protección de Datos de Carácter Personal (LOPD), sus datos personales son objeto de tratamiento por parte de Wilmington Inese S.L.U. B86674348. Av. General Perón, 27 - 10º, 28020 Madrid y proceden de fuentes accesibles al público, del boletín de solicitud de información o suscripción a nuestras publicaciones o del documento firmado con nosotros para prestarle algún servicio, es decir, con su consentimiento. Dicho tratamiento tiene como finalidad recibir publicidad y/o la gestión de nuestra relación comercial, a través de correo, y/o correo electrónico, de los servicios del grupo Wilmington Inese y/o de terceras empresas que

puedan ser de interés para el desempeño de su actividad empresarial. No comunicaremos sus datos a terceros salvo obligación legal. Guardaremos sus datos mientras Vd. no manifieste su oposición a que sigamos contactando con Vd. En caso de oponerse al tratamiento para alguna de las finalidades descritas con anterioridad, por favor, no responda directamente a este email. Usted puede ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición dirigiéndose por escrito a Wilmington Inese S.L.U. con domicilio en Av. General Perón, 27 - 10º, 28020 Madrid, o haciendo uso de [esta dirección electrónica](#). Más información en la [página de política de privacidad](#) de [Inese.es](#)